

الأول

العدد الأول لمجلة أسرة الجربوع من قبيلة شمر

« تعرف على الحبيب »

« مدرسة المروعة
والوصل ولهم الشمل »

« موقع العائلة
الفكرة والطموح »

« في دائرة الضوء »
مع رئيس مجلس الأسرة



أسجار خاطقة للأسرة الجربوع



الجربوع للإضاءة

AL-JARBOU FOR LIGHTING

حي القدس : تلفون : ٢٤٩٥٠٠٠ - فاكس : ٢٤٩٢٤٢٢ التخصصي : تلفون : ٤٧٠٤٠٧٨ - فاكس : ٢٠٥٣٠٥٤
الملز : تلفون : ٤٧٥٠٥٧٠ - فاكس : ٤٧٥٠٥٦٠ الرياض ١١٤٧٧ - المملكة العربية السعودية

[http:// www.aljarbou-lighting.com](http://www.aljarbou-lighting.com) E-mail: info@aljarbou-lighting.com

هيئة التحرير

صالح بن سليمان عبدالعزيز

ربيع بن عبدالعزيز الصالح

بريد المجلة : majalah@aljarboua.net

الفهرس

- ٨ • في دائرة الضوء (رئيس مجلس الأسرة)
- ١٤ • موقع العائلة (الفكرة والطموح) بقلم المشرف العام على الموقع
- ١٨ • أهمية الجمعيات العائلية بقلم الشيخ الدكتور/ عبدالله بن عبدالرحمن الصالح
- ٢٦ • من رجالات العقيلات (مدرسة المروءة والوصل ولم الشمل)
- ٣٢ • أبناء عائلتي بقلم اللواء عبدالعزيز بن عبدالله بن سليمان
- ٣٨ • جدي الرجل الذي اجتمعت القلوب على محبته بقلم سليمان بن صالح السليمان
- ٥٠ • كيف تكافئين السلوك الإيجابي لأبنك أعداد مناهل بنت عبدالكريم المحمد

- Commercial Printing الطباعة التجارية
- Continuous forms نماذج الكمبيوتر
- Com. Ind. Labels الملصقات التجارية الصناعية
- ATM Rolls رولات الصرف الآلي
- Security Printing (Cheques) المطبوعات الأمنية (الشيكات)
- Medical Files الملفات الطبية
- Bank Forms نماذج البنوك
- Plastic cards البطاقات البلاستيكية
- Credit Cards & ATM Cards بطاقات الصرف الآلي (فيزا - ماستركارد)
- Envelope Production إنتاج الأظرف

Authorise Certified by

VISA



Your complete source in printing

Abaker Printing Co.

عَبَاكِرْ abaker

شركة عباقر للطباعة

الإدارة العامة : المنطقة الصناعية الثالثة - هاتف : ١٠٠٠ ٢٦٥ ١٠٩٦٦ - فاكس : ٢٢٢٩ ٢٦٥ ١٠٩٦٦ - ص.ب ١ الرياض ١١٣٨٣ - المملكة العربية السعودية
General Management - 3rd Industrial Area - Tel. 00966-1-2651000 - Fax: 00966-1-2652229 - P.O. Box 1 Riyadh 11383 - Kingdom of Saudi Arabia



صالح بن سليمان بن عبد العزيز
وزارة المالية - الرياض / البكيرية

رغم ما تمثله من قيمة وثروة يجب أن نحسن توظيفها واستثمارها بدلاً من أن نتعرض للضياع أو التلف، ومتى ما انفتحت هذه الصناديق المغلقة انفتحت القلوب، وتنوعت أشكال الدعم والمؤازرة لإصدار المجلة القادمة أكثر ثراءً وتنوعاً وقدرةً على تحقيق الأهداف التي نصبوا جميعاً إليها. بعد تجاوز صعوبات البدايات التي واجهت العدد الأول.

ولأن أول الغيث قطرة فإننا نعد القارئ العزيز ونعد جميع العائلة أن تحفل الأعداد القادمة بالكثير من المفاجآت السارة والموضوعات القيمة، التي تبدها وتقدمها عقول وأفكار شابة تقودها خبرات محنكة.

وكلنا أمل أن يكون هذا العدد حافزاً للجميع للمشاركة الفاعلة والمساندة الجادة المثمرة أو حتى تقديم الرأي والمشورة وحتى النقد، فالكمال لله وحده والتقدير من طبائع البشر.

وختاماً:

فإننا نتوجه بالشكر لكل أبناء العائلة الذين مدوا يد العون والمساعدة والدعم أو بادروا للمشاركة بجهد في صدور هذا العدد وأخص بالذكر العم محمد السلیمان والعم عبد الرحمن البراهيم فقد كانا دافعاً لنا معنوياً ومادياً.

مع أمنياتنا أن تحتفل العائلة بصدور عدد المجلة المائة والألف بمشيئة الله تعالى.

أول الغيث قطرة

من موقع العائلة على الانترنت كانت فكرة إصدار أول عدد دوري باسم أسرة الجربوع وما موقع العائلة إلا بادرة حسنة كان له مردود فاعل بأهمية التواصل والترابط وصلة الأرحام. طُرحت فيه أفكار عديدة كانت كفيله لأن يسمو ويتطور مع الأيام... فكرتها طرحت ضمن أفكار أخرى للنقاش صوت لها كثير من أبناء وبنات العائلة وباركها رجالات مجلس العائلة بالدعم المادي والدعم المعنوي.

لا أخفيكم كان الهم كبير غلبته الهمة العالية وطلب الأجر لأنه لم تكن المهمة سهلة بحال من الأحوال وذلك لعدم وجود أفراد متفرغين لإصدار المجلة بالمستوى الذي نطمح إليه حيث أن لكل من أبناء العائلة أعماله ومشاغله، كذلك لقصر فترة إعدادها كان له صعوبة إقناع المتخصصين في جميع المجالات للمشاركة كلاً بجهد في مجال تخصصه، فضلاً عن إقناع الكثيرين بأهمية هذه المطبوعة الأسرية الرائدة في التعريف بعطاءات العائلة و تحقيق التواصل المنشود بين أجيالها وأبنائها الذين ينتشرون في كثير من مناطق المملكة، ورغم أنها البداية فقد كان الدعم المعنوي فاق التصور المتوقع ولله الحمد والمنة.

وأتمنى من أعمامي وأبنائهم أن يفرجوا عما لديهم من وثائق ومعلومات وصور تتعلق برجالات الأسرة في عصور سابقة والتي ظلت لسنوات حبيسة في صناديق مغلقة

شكر وامتنان



البطاقة الثانية

إلى كل من أسس شجرة العائلة إلى كل من قدم فيها جهده وعمله ووقته وماله إلى أن وصلت إلى ما وصلت إليه وعلى رأسهم ..
- رجل العقيلات العم صالح السليمان (هجهوج) رحمه الله .
- سليمان صالح المحمد الناصر
- حمد بن ابراهيم الحمد المنصور
- خالد بن محمد البراهيم العبدالكريم
نقول قدمتم لنا عملاً عظيماً فلن ننساه ما حيننا فلکم منا كل الشکر والدعاء.

البطاقة الاولى

إلى من أسس مجلس العائلة وصندوقه والاجتماعات السنوي وأعضاء مجلس العائلة وعلى رأسهم :
العم / سليمان بن محمد بن عبدالله (الشراري)
رئيس مجلس العائلة العم / محمد سليمان بن محمد (ابو ماجد)
العم / ابراهيم سليمان بن محمد (الناصر)
المشرف المالي الصندوق العم / عبدالرحمن البراهيم (الشديف)
ابن العم يوسف البراهيم - ابن العم جربوع السليمان
ابن العم حسين السليمان - ابن العم صالح العلي
ابن العم محمد بن سعد - ابن العم صالح السليمان
وغيرهم من الرجال الذين لم يتسنى لنا معرفتهم فلهم كل الشكر والدعاء الخاص

البطاقة الفامسة

إلى صاحب فكرة الموقع الالكتروني ومن أسسه ومشرفيه وأعضائه النشيطين وعلى رأسهم ..صاحب الفكرة ومهندس الموقع (ربيع بن عبدالعزيز)

مشرفيه النشيطين (صالح بن سليمان بن عبدالعزيز . يوسف بن صالح بن سليمان)

والى جميع المشرفين والمشرفات والأعضاء النشيطين الذين ضحوا بوقتهم وجهدهم في سبيل رفعة موقع عائلتهم فلهم منا كل الشكر والدعاء..

البطاقة الرابعة

إلى صاحب فكرة جوال العائلة والقائم على شئونه فقد مدنا بأخر وأحدث الأخبار والمستجداتوسهل سرعة وصول المعلومة ابن العم ابراهيم بن عبدالرحمن البراهيم

البطاقة الثالثة

إلى أصحاب فكرة الملتقى الشبابي والقائمين عليه والمتكفل بتكاليفه وعلى رأسهم العم الفاضل ..سليمان المحمد وأبناؤه الكرام ..

البطاقة السادسة

إلى كل تاجر أو شخص دعم العائلة بجهده أو ماله ونخص بالذكر مطابع عباقر لتبرعهم بطباعة هذا العدد من مجلة العائلة .

معلومة

أول من أوكل على بيت المال بمدينة بريدة في عهد المغفور له الملك عبدالعزيز بن عبدالرحمن آل سعود هو الشيخ عبدالكريم بن ناصر بن سليمان بن محمد بن سليمان الجربوع سنة ١٣٢٢-١٣٤٧هـ

العمد لله على السلامة

نهئى ولد العم وليد بن محمد البراهيم على سلامته ونجاته من الحادث الأليم وخروجه من المستشفى . وتمنياتنا له بدوام الصحة والعافية.

تهنئه

نرفع أسماء آيات التهنئة إلى ابن العم على بن عبدالله بن سليمان (المنصور) على تعيينه سفيراً لدولة تنزانيا ونتمنى له العون والتوفيق من الله عز وجل.

رغمهم الله

شاء الله عز وجل بحكمته أن توافي أمنيته من هم من عائلتنا خلال العام الماضي

ونعرضهم لكي لا ننساهم من الدعاء :

- العم عبدالكريم بن سليمان بن محمد الناصر

- العم علي بن سليمان بن محمد الناصر

- صالح بن محمد بن عبدالله بن عبدالعزيز

- الجوهرة بنت سليمان بن محمد الناصر

- هيله بنت سلطان بن عبدالكريم الجربوع (والدة السويلم والحميد)

- زوجة العم سليمان بن محمد بن عبدالله (الشراري)

(اللهم اغفر لهم وأرحمهم وعافهم وأعف عنهم وأكرم نزلهم ووسع مدخلهم ووالدينا وجميع المسلمين)

هذه الزاوية تهتم بأخبار وأحداث أفراد أسرنا

ومصدر معلوماتنا ما نشر في موقع العائلة أو جوال العائلة من أخبار خلال العام

ولإضافة أي خبر أو معلومة فيمكنكم مراسلتنا على بريد المجلة majalah@aljarboua.net

لقاء رئيس مجلس الأسرة

في أول عدد لمجلتنا العائلية أحببنا تسليط الضوء على أحد أهم رجالات العائلة . ممن له الفضل على الجميع .. ممن قاد العائلة لمدة ١٠ سنوات متتالية . فقد أعطى العائلة وأفرادها الكثير من وقته وجهده في سبيل مصلحة الجميع . وقد تحمل المسؤولية بما فيها من تعب .. وعتاب من الجميع . (فرضا الناس غاية لا تدرك) ضيفنا هو رئيس مجلس العائلة العم الفاضل (محمد بن سليمان بن محمد الجربوع) . وقد كان لنا معه هذا اللقاء في منزله واستقبلنا بكل رحابة وكرم . وذلك لمعرفة بعض الجوانب من حياته وتاريخ المجلس العائلي والأهداف المستقبلية للمجلس

البطاقة الشخصية

محمد بن سليمان بن محمد الناصر الجربوع من مواليد ١٣٦٠ هـ

حياتك العلمية

حاصل على شهادة البكالوريوس في القانون من جامعة دمشق عام ١٩٧٠ - ١٩٧١ م وحصلت على عدة دورات في بريطانيا وأمريكا في الإدارة والقانون

حياتك الوظيفية والعملية

عملت في وزارة الداخلية، وقد تدرجت في عدد من الوظائف منها : مساعد مدير شؤون الموظفين ثم مدير إدارة القوى العاملة

ثم مستشار قانوني حتى عام ١٤٠٠ هـ بعدها تركت العمل الحكومي والتحق في القطاع الخاص حيث عملت مديراً للبنك السعودي الهولندي من عام ١٩٨٢ حتى ١٩٨٨ م ثم مدير عام الشركة الوطنية للنقل البحري من عام ١٩٨٨ وحتى ١٩٩٥ م وبعدها أسست مكتب للاستشارات القانونية بترخيص من وزارة التجارة . وعند انتقال ترخيص المحامين إلى وزارة العدل حولت المكتب إلى مكتب الجربوع للمحاماة والاستشارات القانونية . ولا يزال .

صرف الصندوق أكثر من أربعة ملايين ريال للمعتاجين من العائلة



مجلس الأسرة متى وكيف بدأت فكرة إنشاء

بدأت الفكرة قبل أحد عشر سنة بمبادرة من مجموعة من كبار السن من العائلة وعلى رأسهم العم سليمان المحمد (المدينة) وسليمان البراهيم و محمد العبدالله (الشديف) و ابراهيم بن سليمان الناصر، وغيرهم لا أستحضر أسماءهم جميعاً .

وقد بدء الاجتماع في استراحة الأخ ابراهيم وأتفق على المبادئ الأساسية ، وتم تحديد المتبرعين ، وتحديد الاجتماع الثاني، حيث أنتخب مجلس إدارة للصندوق وتحديد مهام الصندوق.

ما هي مسؤوليات ومهام المجلس

تنحصر مسؤوليات ومهام المجلس في وضع الأسس التي يسير عليها العمل وتحديد آلياته، وتنظيم الاجتماعات السنوية والتحضير لمجلس العائلة والموضوعات التي ستناقش فيه ، والتعرف على كافة أفراد العائلة خاصة الشباب والحرص على حضورهم الاجتماعات ومشاركتهم في إبداء الآراء لتطوير العمل .

ما هي أهداف المجلس وماذا تحقق منها

أهداف المجلس كثيرة وأماله كبيره ومنها :



آلية للتطوير سنوياً وإيجاد قنوات جديدة للأموال التي تفيد العائلة وتوطد أواصر الترابط . وغيرها...

تواجهنا مشكلة عدم دعم الصندوق من معظم الميسورين من العائلة

لكل بداية عقبات فما هي العقبات التي واجهتموها في المجلس في الواقع لم نواجه أية عقبات إدارية تذكر، فالكمل شجع الفكرة وتحمس لها . لكن ما يتعلق بالنواحي المادية تواجهنا مشكلة عدم دعم الصندوق من معظم الميسورين من العائلة سواء بتسييد الأقساط السنوية التي أتفق عليها أو بدفع الزكاة للصندوق أو الإعانات، وهذا ما جعل المجلس يقتصر على الأمور المهمة ويترك الأشياء التي تحتاج إلى مبالغ كبيرة

في نظركم ما هي الايجابيات والسلبيات من أعمال مجلس العائلة والملتقيات السنوية

لا توجد سلبيات تذكر إلا في عدم حضور الكثير من أبناء العائلة، وكذلك عدم التقيد بالنظام أثناء حضور الجلسات فينشغل البعض خاصة في المؤخرة عما يلقي من كلمات تنفع الجميع لما فيه مصلحة تطوير الصندوق . أما الإيجابيات فهي كثيرة وقد ذكرت في الفقرات السابقة بعضاً منها.

تقوية الترابط بين أفراد العائلة وتشجيع صلة الرحم ، والتواصل ومعرفة صغارهم وكبارهم ومعرفة أحوالهم المادية ، ومساعدة المحتاجين منهم وكذلك معالجة المشاكل التي تواجههم في حياتهم العامة . وكذلك معرفة مستويات شبابهم التعليمية ومحاولة توجيهها إلى التخصصات التي يحتاجها سوق العمل، حتى يكون للعائلة حضورها في القطاعين العام والخاص. وقد تحقق والله الحمد كثير من الأهداف ونطمع في زيادة ذلك مستقبلاً وخاصة فيما يتعلق بالتحصيل العلمي.

هناك ثمرات ظهرت لكم فما هي لاشك أن اجتماعات صندوق العائلة كان لها ثمرات عديدة وأهم هذه الثمرات معرفة أحوال العائلة. وبذلك دأب المجلس على توزيع الزكاة والصدقات التي تصل من أعضاء الصندوق على المحتاجين من أفراد العائلة .

كذلك وضوح الترابط بين أفراد العائلة بسبب هذه الاجتماعات وتعارف العائلة فيما بينهم في جميع مناطق المملكة.

من هم أعضاء مجلس العائلة وما هي مهامهم أعضاء المجلس هم :

محمد بن سليمان المحمد الناصر
عبدالرحمن بن ابراهيم السليمان
يوسف بن ابراهيم السليمان
جربوع بن سليمان المحمد
محمد بن سعد المنصور
حسين السليمان
صالح العلي الصالح
صالح السليمان

والمهام تتلخص في ترتيب الاجتماعات والإعداد لها ومتابعة أمور العائلة واستقبال الزكاة والصدقات وتوزيعها حسب الاحتياج . كذلك تطوير عمل المجلس ومحاولة إيجاد

- تقديم قروض للمحتاجين من أبناء العائلة سواءً للزواج أو حتى بناء المنازل ، وإن شاء الله الإقراض لأعمال تجارية أو صناعية .ولكن المهم لتحقيق هذه الطموحات يلزم تضافر جهود أفراد العائلة كل على قدر استطاعته، لكي يتمكن مجلس الإدارة من تحقيق هذه الطموحات.

المجلة قناة مهمة لإظهار أعمال مجلس الأسرة

هل هناك دعوات قُدمت من قبل مجلس العائلة للتجار والمفكرين للمشاركة في مجلس العائلة لم توجّه دعوات في الماضي ولكن هذه الفكرة موجودة وفضلنا تأجيلها لحين يكون هناك مقر دائم. سوف نعمل مستقبلاً على ذلك.

ما رأيكم بالترشيح للمجلس كل مدة يتم تحديدها ؟ وهل سيوجد البديل أو المتطوع برأيكم

هذه الأمور مقررة في اجتماعات المجلس السابقة، فقد اتفق على أن تكون مدة العضوية في المجلس خمس سنوات يجوز تجديدها لمرتين. ونحن نؤيد إدخال أعضاء جدد في الفترة القادمة ، والبديل موجود فهناك الكثير من أبناء العائلة المؤهلين والذين لديهم خبرات كبيرة ويمكنهم تمثيل العائلة أفضل تمثيل.

يلزم تضافر الجميع لتحقيق الطموحات

لكن المجلس مقصر في تحفيز الأعضاء وإظهار إنجازات وأهداف الصندوق نحن نحاول قدر الإمكان إظهار الإنجازات أثناء انعقاد الجلسات السنوية ، وإن شاء الله بعد صدور المجلة سوف يكون هنا إبراز أكثر لإنجازات وأهداف الصندوق.

هناك من لهم أنشطه بالخفاء فهل من الممكن تبيانهم وتوضيح جهودهم .

الذين لهم أنشطه كثيرون وقد نوه عنهم في الاجتماعات السابقة



هل لديكم خطط مستقبلية تهتم العائلة الأفكار كثيرة والطموحات كبيرة ومنها: . إيجاد مقر دائم لاجتماعات العائلة .

- تكريم المميزين من أبناء العائلة
- إبتعات الحاصلين على درجات امتياز في الثانوية أو الجامعة للحصول على تخصصات مطلوبة لرفعة مستوى العائلة ثقافياً وعلمياً في كل المجالات



لا نخفيكم يا عم أثناء ملتقياتنا الخاصة مع أبناء العم هناك مقوله أن عمر مجلس العائلة والملتقيات السنوية للعشر سنوات الماضية لم نجد أشياء جديدة أو إنجازات نلمسها نحن أبناء العائلة . فما ردكم ؟

هذا صحيح إلى حد ما، ولكن القصور في تحقيق إنجازات كبيرة كان يترتب على تجاوب أعضاء العائلة مع طلبات المجلس بدعم الصندوق بما يكفي لتقديم خدمات أكثر .

وقد قدم المجلس خلال الفترة السابقة إنجازات مهمة منها :

صرف ما يزيد على أربعة ملايين ريال إعانات زواج، سداد ديون، أجور سكن ، ورواتب شهرية للعاجزين .

كذلك عمل شجرة العائلة وتنظيم أعمال الاجتماعات السنوية . وكذلك عمل اجتماع للنساء في أول اجتماع لهن مما سيعزز دور الصندوق مستقبلاً إن شاء الله .

نعم موجود ويعلن عنه في كل اجتماع، وكذلك رقم للجوال. ونحن نرحب بأي مقترح أو نقد لمناقشته معي أو مع أي من أعضاء المجلس. ويمكن إرساله إلى عنوان الصندوق أو على الشخصي فاكس رقم ٠١٤٧٠٢٩٠٤ صندوق البريد ٩٠٩٨٦ / ١١٦٢٣ الرياض جوال ٠٥٠٥٤٢٣٩٧٣

لا نلمح دور إعلامي سواء من جوال العائلة أو الملتقيات الأسرية في تحفيز أبناء العائلة في الحضور للاجتماعات أو المشاركة في الصندوق.

بداية جوال العائلة حديثة ويقوم بعمل جيد. ونتمنى أن يتطور إلى أن يرضي كل أفراد العائلة.

لماذا لم يصدر فهرس هواتف العائلة الذي طالما انتظرناه حتى الآن لا زال العمل جاري على إنجازه وإن شاء الله سوف يتم الانتهاء منه قريباً

ما رأيكم بفكرة المجلة ومن وجهة نظركم ما هي السبل المناسبة لنجاحها واستمرارها

الفكرة جيدة جداً ولكن لا يمكن أن تظهر بالمظهر المطلوب من أول عدد . ومن المؤكد أن الأعداد اللاحقة سوف تتطور بسرعة وذلك بشرط اختيار رئيس تحرير وأن لا يسمح بالنشر إلا للموضوعات المفيدة كلمه أخيره توجهها لأبناء العائلة من خلال مجلتنا.

أدعوا جميع أفراد العائلة إلى استمرار التواصل مع الصندوق ودعمه مادياً ومعنوياً وبالاقترحات والأفكار الجديدة التي تجعل منه نموذجاً يحتذى به لأن هذا الصندوق هو من العائلة وللعائلة. وأرجوا من الله العلي القدير أن يوفق الجميع للعمل بما يرضي الله وفي مصلحة الوطن والعائلة

أسرة التحرير

للقائمين عليه اختيار الموضوعات التي تحتاج إلى إجابة وترسل إلى بريد أعضاء المجلس أو الفاكس للرد عليها.



ما هو المطلوب من أفراد العائلة المطلوب هو حضور الاجتماعات والحرص على رفعة العائلة. وكذلك الاستمرار في تسديد الاشتراكات للقادرين منهم . وتقديم الاقتراحات البناءة ، وللموسرين منهم دعم الصندوق بتبرعاتهم وصدقاتهم وجزء من زكواتهم حتى يستطيع الصندوق القيام بواجباته.

ما هي آمنياتك تجاه العائلة آمنياتي أن أرى أسم عائلة الجربوع مرموقاً بين كل العائلات والقبائل . وأن أرى أبناء العائلة يتبعون مراكز عالية في المجتمع سواء بالدرجات العلمية وكذلك الوظيفية . وأن يخدموا الوطن بإخلاص وأمانة. كيف تنظرون لمستقبل العائلة ننظر أن مستقبل العائلة سوف يكون مشرفاً بإذن الله بتكاتف أبنائه كباراً وصغاراً طالما وجدت الرغبة.

نطمع في القريب العاجل إنشاء مقر دائم للملتقيات العائلية

هل لمجلس العائلة عنوان بريدي أو الكتروني أو رقم جوال يمكن التواصل معكم من خلاله لإبداء فكرة أو اقتراح أو نقد

الشباب عماد المستقبل وروح العائلة ولديهم رغبة في المشاركة في أي عمل من أعمال العائلة فلماذا لا توكل لهم بعض الأعمال

تركيز المجلس على الشباب فهم أمل العائلة وعزتها ونرحب بكل من يرغب بتقديم أية خدمة للصندوق ، مع أنه يجب التنويه أن هناك شباب توكل إليهم مهمات خاصة ويؤدونها على أكمل وجه . ومنها ترتيب أعمال اجتماعات العائلة ، وإدارة موقع العائلة الإلكتروني ، وجوال العائلة، وأعمال الشجرة ومستقبلاً هذه المجلة.

ما رأيكم بفكرة إنشاء لجان تنظيمية لتوزيع الجهود وتنظيم الأعمال تحت مظلة مجلس العائلة هذه اللجان موجودة كما ذكرت ولكن لفترات مؤقتة، ونحن نرحب بوجود هذه اللجان لأن ذلك يسهل عمل المجلس. والعمل تطوعي ولو أمكن إيجاد لجان دائمة فنحن نرحب بذلك. والمقصود بالفتريات المؤقتة أي قبل انعقاد أي اجتماع تشكيل لجان لإنجاز المطلوب.

ما رأيكم بموقع العائلة على الإنترنت. وهل للمجلس وأعضائه تفاعل مع الموقع وتواجد للرد على الاستفسارات والاقتراحات المطروحة

موقع العائلة على الإنترنت عمل جيد وأدى إلى إظهار أسم العائلة . وسوف يكون لأعضاء المجلس تواصل معه عندما يثبت أن اختيار الموضوعات التي تعرض في مصلحة العائلة وتطويرها. ويمكن للقائمين



م / عبدالرحمن إبراهيم الجربوع
المشرف المالي للصندوق

صندوق الأسرة فوائده وتاريخ نشأته

باستراحة المرحوم الأخ/ فهد بن عبدالله ، وأوصي فيه بفتح حساب للزكاة إضافة إلى الحساب العام الخاص بالتبرعات والاشتراكات السنوية ، وحضر هذا الاجتماع لأول مرة عدد من أبناء العم من بقية مدن المملكة .

أنعقد الاجتماع الرابع في مدينة بريدة بأحد الاستراحات المستأجرة وأشرف على تنظيمه مجموعة من الأخوان يوسف البراهيم وخالد السليمان وغيرهم .



الاجتماع الخامس في مدينة الرياض وكان الحضور مميزاً بزيادة ملحوظة بعدد الحضور .

أنعقد الاجتماع السادس في مدينة البكيرية ومنه تم الاتفاق على زيادة زمن الاجتماع لتكون من بعد صلاة الظهر إلى بعد صلاة العشاء .

الاجتماع السابع في مدينة عنيزة والثامن في مدينة حائل والتاسع في المدينة المنورة ، ولله الحمد هذه الاجتماعات تميزت عن سابقتها بزيادة الحضور والتواصل والترابط

السنوات العشر الأخيرة منذ أنشاء الصندوق مرت بحمد الله بسرعة لم نشعر بها وهذا دليل على نعمة الله علينا بالصحة والعافية والأمن والأمان والألفة والمحبة بين أبناء الأسرة .

خلال السنوات العشر تغيب عنا عدد من الأبناء والأمهات والأخوان والأخوات منهم من تغمده الله برحمته وغفرانه ومنهم من منعه المرض أو كبر السن فلهم منا الدعاء بطولة العمر ودوام الصحة جزاهم الله عنا كل خير .

وبإيجاز مختصر بداية صندوق العائلة كان مجرد فكرة من العم سليمان بن محمد أطال الله في عمره ومن بعض الأخوان ، وتطورت هذه الفكرة إلى حقيقة وإنجازات طوال هذه السنوات وأختصرها بالتالي :

أقيم الاجتماع الأول في مدينة الرياض باستراحة الأخ / إبراهيم السليمان ولم يتجاوز عدد الحضور عن الخمسة عشر شخصاً ، وتبرع ثمانية من الحاضرون بمبلغ (٤٠٠.٠٠٠) ريال ، بواقع خمسون ألف لثمانية أشخاص ، وتبرع العم / سليمان المحمد بمبلغ (٢٠٠.٠٠٠) ريال . في هذا الاجتماع تم وضع الأسس والقواعد لبداية الصندوق وأعيد الاجتماع الثاني في مدينة بريدة في السنة التي تليها .

الاجتماع الثاني في بريدة باستراحة الأخ/ محمد السليمان وتم فيه اختيار لجنة للأشراف تتكون من تسعة أعضاء، عضو واحد من كل فخذ من العائلة يختارون فيما بينهم رئيس لهم ومسئول للشؤون المالية . الاجتماع الثالث كان في بريدة

بين أفراد العائلة وتم الإقرار والاتفاق على الكثير من الاستراتيجيات والنظم بما فيه نفع وفائدة لأفراد العائلة الكريمة .

الاجتماع العاشر للرجال والأول للنساء بمدينة بريدة جعل الله في جميع لقائاتنا واجتماعاتنا خير وبركة دين ودنيا وأعتد بعد التصويت على استمرارية اختيار بريدة مقر دائم للاجتماعات السنوية وأختصر وقت الاجتماع ليكون من بعد صلاة العصر حتى منتصف الليل .

و السؤال الذي يوجه بعض الأخوان لأعضاء المجلس

لما هي الفوائد من الصندوق ومن هذه الاجتماعات المتوالية ؟

أن الفوائد عديدة ولكن من أهمها :
الفائدة الأولى / أجر صلة الرحم والتعارف ولم شمل العائلة .

عن أبي أيوب الأنصاري - رضي الله عنه - أن رجلاً قال للنبي صلى الله عليه وسلم : أخبرني بعمل يدخلني الجنة .

فقال النبي عليه الصلاة والسلام : (تعبد الله ، ولا تشرك به شيئاً ، وتقيم الصلاة وتؤتي الزكاة ، وتصل الرحم)

وعن أبي ذر - رضي الله عنه - أنه قال : ((أوصاني خليلي أن لا تأخذني في الله لومة لائم ، وأوصاني بصلة الرحم وإن أدبرت))

وعن أنس بن مالك - رضي الله عنه - قال : قال رسول الله صلى الله عليه وسلم : ((من سره أن يبسط الله في رزقه ، وينسأ له في أثره فليصل رحمه))

فوائد الصندوق وتاريخ نشأته

الفائدة الثانية / عمل شجرة للعائلة وكل الشكر والعرفان لجميع الأخوان الذين جعلوا هذا الحلم حقيقة .

الفائدة الثالثة / فتح حسابات بنكية الأول للتبرعات والصدقات والأخر للزكاة لمساعدة المحتاجين من أبناء الأسرة. (أرقام الحسابات مذكورة بأحد صفحات المجلة)

الفائدة الرابعة / تأسيس موقع إلكتروني باسم العائلة www.aljarboua.net

الفائدة الخامسة / إنشاء خدمة جوال الجربوع لتزويد أفراد العائلة رجال ونساء بأخبار العائلة المستعجلة عن طريق رسائل الجوال ، والحمد لله بلغ عدد المشتركين لغاية نهاية عام ٢٠٠٧ أكثر من خمس مائة مشترك.

وللاشتراك في هذه الخدمة إرسال رسالة فارغة على رقم (٠٥٠٥٤٠٤٢٩٩)

الفائدة السادسة / العمل جاري منذ مدة لتحديث دليل تلفونات للعائلة ، ومع الأسف لم ينتهي بعد ، وذلك لعدم تجاوب بعض الأخوان مع العاملين على أعداد الدليل.

الفائدة السابعة / تنمية رصيد الصندوق العام وذلك بالمتاجرة والاستثمار بالأسهم والعقار .

ومن هذا الصندوق تم صرف ما يقارب أربعه ملايين ريال خلال العشر سنوات الماضية من أهمها:

(١.٠٥٠.٠٠٠) ريال مساعدات ٧٠ شخص على الزواج بمعدل (١٥.٠٠٠)

ريال للشخص - (٢.١٠٠.٠٠٠) ريال سداد مديونيات على بعض الأخوان من أفراد العائلة .

(٢٩٠.٠٠٠) ريال سداد أجور سكن .

(٢٧٠.٠٠٠) ريال رواتب شهرية للمحتاجين من الأيتام والعجزة وذوي الاحتياجات الخاصة من أفراد العائلة.

(٢٢٠.٠٠٠) ريال مصاريف ست اجتماعات عائلية .

وأحب أن أحث الأخوان والأخوات بالاستمرار بدعم الصندوق بالصدقات والتبرعات والزكاة لتكسب الأجرين ،

الصدقة وصله الرحم .

وأني لأشكركم جميعا على الثقة التي أوليتمونها طيلة العشر سنوات الماضية .

وأقدم شكري وتقديري لجميع الأخوان الذين عملت معهم سوا أكانوا أعضاء أو متطوعين ... ولهم مني جزيل الشكر والعرفان وجزاهم الله خيراً وأدام الصحة والعافية للجميع .

أرقام حسابات صندوق الأسرة

يتم التبرع والإيداع بحساب الصندوق لدى بنك الراجحي باسم مبدالرفمن بن ابراهيم بن سليمان الجربوع

للصدقات والإشتراك السنوي ١٢٠ ريال

على الحساب العام رقم ٢٨٩٠٠٢٧١١٠

والزكاة على الحساب رقم ٢٨٩٠٠٣٢١١٠





ربيع بن عبدالعزيز الصالح
الحرس الوطني
الرياض - عنيزة

موقع العائلة...
الفكرة والطموح
www.Aljarboua.net

منتدى عائلة الجربوع

موقعنا على الإنترنت نقلة نوعية لعائلتنا ولأفرادها
فهو بوابة للعالم للتعريف بنا ولعرفة أصولنا
وتاريخنا . وقد أتاح لنا مساحة خصبة للتعارف
وتبادل النقاشات والأفكار بين أبناء العمومة . وسنتطرق هنا
إلى قصة إنشائه وأهدافه وتطلعاته . فقد حقق الكثير من الأهداف
ولله الحمد والمنة . ونطمح إلى المزيد من العطاء والإنجازات بكم بإذن الله .

بداية الفكرة

من باب تزكية العلم بدأت فكرة إنشاء موقع العائلة على الإنترنت
حيث أن تخصصي الدراسي بمجال الحاسب الآلي . أحببت وتمنيت
خدمة العائلة في هذا المجال . لما أملك من العلم البسيط فيه .
ولنشر هذا العلم وتوظيفه في خدمة العائلة .

فوائد الموقع

- زيادة التكاثر والترابط والتراحم بين أفراد العائلة
- سهولة وسرعة الوصول للمعلومة والخبر
- فتح المجال للكتاب والأفراد للنقاش وطرح الأفكار
- التحفيز والتشجيع لرفع الهمم على مدى العام
- التعاون وتبادل الخبرات والخدمات بين أفراد العائلة

المنتدى	المحتوى
المنتدى العام (يشاهد ٤ زائر)	لتعريف العامة والعناية بالمحور والنقطة الهادفة
المنتدى الإسلامي	الفتاوى والمقالات والكتب الدينية والوعظ والإرشاد
منتدى العائلة (يشاهد ١ زائر)	يخص بكل ما يتعلق بالعائلة من نقاشات وفكر وأطروحات
منتدى المرأة والأسرة (يشاهد ١ زائر)	الأُم .. الزوجة .. القاتلة .. هنا يتوصلن ويتبادلن الآراء والمشاورات
المنتدى الأدبي	شعر ، أطروحات أدبية نقد ، رواية، قصة، مقال حوار ، الخ
منتدى الترحيب	مقالات للترحيب بالأعضاء الجدد
منتدى المتسابقات	نظائر والمواعيد والتحديات والإنجازات
منتدى التقنية	يخص بالحاسب الآلي وأجهزة الجوال والبرامج والإنترنت
استراحة العقلة (يشاهد ٣ زائر)	لترفيه وسعة الصدر والأنداب والأفكار والمسائل
منتدى الصوتيات والصوريات الإسلامية	خاص بالصوتيات والفيديو الإسلامي
منتدى الاقتراحات	لنشر الاقتراحات البناءة لتطوير الموقع

مراحل وقصة إنشاء الموقع

بعد اجتماع العائلة في مدينة الرياض عام ١٤٢٣ هـ طرح موضوع إنشاء موقع للعائلة على الإنترنت . والفكرة كانت موجودة لدى الجميع .

وفي كل اجتماع كنا ننتظر خبر إنشاء الموقع وانتظار المتبرع بإنشائه . وذلك لوجود من هم أكفاء وأعلم مني بهذا المجال من أفراد عائلتي .

في اجتماع عنيزة عام ١٤٢٥ هـ قمت بطرح فكرة الموقع والرغبة بإنشائه وتم إنشاء مجموعة بريدية للعائلة وذلك لقياس مدى تفاعل أبناء العائلة مع الموقع والإنترنت للبدء بإنشاء الموقع وترتيباته . وفي اجتماع المدينة عام ١٤٢٦ هـ تم اللقاء مع ابن العم علي بن صالح بن علي البصيلي وتم طرح فكرة الموقع مرة أخرى للجميع .

وتم التنسيق مع ابن العم علي لعقد لقاء بيني وبينه لبحث طريقة تصميم وإخراج الموقع .

وقد كان للأخ علي الفضل في تحفيزي وبداية العمل في الموقع . ولكن لظروفه الخاصة لم يتمكن من إكمال العمل في الموقع .

وقمت بالبحث عن أفضل الشركات لتنفيذ إنشاء الموقع بأسرع وقت ممكن . وتم إيجاد شركه متخصصة بالتصميم، وبدننا التعاقد معهم لإنجاز هذا المشروع . وفي اجتماع العائلة بمدينة بريدة عام ١٤٢٧ هـ تم تدشين الموقع الرسمي للعائلة، وتقديم عرض مبسط وموجز عن محتويات الموقع للحضور .

سنة من العطاء

ولله الحمد والمنة فقد حقق الموقع وخلال سنة واحدة فقط نجاحاً مميّزاً بعدد الأعضاء والتفاعل بينهم وذلك بطرح الموضوعات والنقاشات الهادفة



ذلك تطوعاً لوجه الله وخدمة للعائلة .

وهناك من الأعضاء الذين تضافوا وقدموا الكثير من كتاباتهم وجهدهم ووقتهم لخدمة الموقع وأعضائه بكل مفيد وجديد من أخبار ونصح وإرشاد وأفكار وتوجيهات ونقاشات هادفة وبناءة .
فلهم منا كل الشكر والتقدير ..
وكتب الله لهم الأجر والثوبة إن شاء الله تعالى .

بعض ثمرات الموقع

بتوفيق من الله ثم بمشاركة أبناء وبنات العم المتابعين تم طرح بعض الأفكار والنقاشات الخاصة بالعائلة وخرجنا منها ببعض الفوائد :

- تم طرح فكرة إنشاء استراحة للعائلة أو ديوانية . ليتم عقد الاجتماعات السنوية وبعض المناسبات والأفراح لأفراد العائلة فيها .

- تبرع أحد أبناء العم بأرض لإقامة هذا المشروع وبمساحة ١٠٠٠٠٠ متر مربع وتبلغ قيمتها تقريباً ١٠٠٠٠٠٠ ريال .

- إنشاء مجلة العائلة المطبوعة .

- المنتدى يعتبر مكان للنقاش المفتوح لكل شخص حرية التعبير بالفكر والرأي والطرح

- زيادة التعارف والتواصل بين أبناء

بطرح الموضوعات والنقاشات الهادفة في شتى المجالات

حيث تجاوز الأعضاء ١١٠٠ عضواً والمواضيع ٥٠٠٠ موضوعاً

والمشاركات تجاوزت ٦٦٠٠٠ مشاركة وكان هدف الأعضاء في الموقع التواصل والتكاتف وصلة الرحم وذلك بنقل أخبار العائلة ومناسباتهم . وغيرها من الأخبار العامة .

وقد أتخذ أعضاء الموقع شعاراً لهم باسم (نلتقي لنتقي) وجعل جل جهدهم للرقى بالعائلة وأفرادها وذلك بطرح الأفكار والنقاشات الهادفة والمفيدة .

شكر فاص

أشكر جميع أبناء وبنات العم أعضاء ومشرفي المنتدى على جهودهم وبذلهم وعطائهم فقد قدموا الكثير والكثير من وقتهم وجهدهم لرفعة شأن الموقع والعائلة، فالموقع قائم بفضل الله ثم بجهودهم هم . فأنا لم أقدم إلا القليل مقارنة بعطائهم وتضحياتهم لخروج الموقع بالصورة المشرفة للعائلة .

فبعض المشرفين يمضي جل وقته على الجهاز لمنع المتطفلين الراغبين في الإساءة للموقع أو للعائلة ولتنظيم عمل الموقع والردود والمراقبة للموضوعات المطروحة وقد انشغلوا عن عائلاتهم وأعمالهم الخاصة . وكل



أبناء العم

– سؤال بعض الزوار من أنحاء العالم من (فلسطين والأردن والكويت والأحساء) عن العائلة ويستفسرون هل يرجعون لنا ؟
– تقدم أحد سكان جلاجل بالبحر عن أحد نساء العائلة لاملاكها أرض هناك والتأكد من معرفتها بذلك.
ولله الحمد والمنة فأنا وجميع المشرفين والأعضاء لم نصل إلى ما نريد بل هي البداية والقادم أجمل بإذن الله تعالى فالموقع مازال ببداياته وسيطور بجهود ومشاركة الجميع بعد توفيق الله تعالى.

الخط المستقبلي

الموقع يطمح أن يكون نواة تواصل لجميع أفراد العائلة للنقاشات الهادفة والأخبار والموضوعات المفيدة. فالهدف الأساسي من إنشائه زيادة التواصل بين الأقارب .

وفي المستقبل نطمح بأن يكون الموقع:
– مرجعاً كاملاً لمعلومات العائلة التاريخية. وذلك لخدمة أفراد العائلة ومن هم خارج العائلة للتعريف بتاريخنا وأصولنا .
– نقل أخبار العائلة الجديدة والتقارير المصورة للملتقيات والأحداث العائلية
– توفير بعض الخدمات لمرئادي الموقع كالاستشارات في شتى مجالات

الحياة فنخطط لاستضافة ذوي الخبرة في مختلف المجالات الدينية والعلمية والثقافية . وذلك للإجابة على استفسارات واستشارات الأعضاء .

– توفير نسخته الكترونية من مجلة العائلة على الموقع

– توفير نسخته الكترونية من شجرة العائلة

رجا،

الموقع يحتاج إلى المعلومات القديمة والحديثة عن العائلة مهما كانت المعلومة . وذلك لتصنيفها وتجميعها وعرضها في الموقع ليتمكن الجميع من الإطلاع عليها. لذلك نطالب من يمتلك أي معلومة أو وثيقة أو قصة أو قصيدة عن العائلة تزويدنا بها لتكون مرجعاً للجميع.

متب

مع تقديرنا لجميع جهود أبناء وبنات العم مشرفين وأعضاء في الموقع لجهودهم ، والذين هم شموع المنتدى التي نستنير بها في مسيرتنا. إلا أننا ما زلنا نعتب على من لهم قلم وفكر وخبره في أي مجال بخل على أبناء قرابته من المشاركة والتفاعل في الموقع والمنتدى.. فالموقع أنشئ لنا جميعاً. لنستفيد ونتبادل الخبرات بيننا. وهو من أسهل الطرق في الوقت الحالي لصلة الرحم وخدمة العائلة بما لدينا من خبرات وتجارب وأفكار واقتراحات مهما كانت... فهلا أعطينا عائلتنا القليل من وقتنا وجهدنا !! للأسف فأغلب أبناء العم لهم جهود ونشاطات جبارة خارج العائلة، ولم يعطوا لأهلهم قليلاً من ذلك الخير المعطاء. والكثير منا لديه خبره وعلم وبخل على أهله وقرابته وأخوته. ونعتب على من يتصيد السلبيات لتكون هي حديثه في مجالس أعمامه وأبنائهم ولم يسعى يوماً من الأيام لعلاجها بنقد بناء وحكمة.. فمن يعمل ويجتهد حتماً

سيواجه بعض الأخطاء والملاحظات. فيجب علينا التناصح فيما بيننا وترك الغيبة والنميمة لنخرج بكل مفيد وجديد للعائلة . قال تعالى : (يا أيها الذين آمنوا اجتنبوا كثيراً من الظن إن بعض الظن إثم ولا تجسسوا ولا يغتب بعضكم بعضاً أيحِبُّ أحدكم أن يأكل لحم أخيه ميتاً فكرهتموه واتقوا الله إن الله تَوَّابٌ رحيم) الحجرات(١٢)

دعوة

أدعوا جميع أفراد عائلتي للترابط والتكاتف والتواصل والتلاحم والبذل والعطاء في سبيل خدمة العائلة ، والمشاركة ولو بالقليل للنهوض لرفعة شأن الأسرة وأفرادها . وأدعوهم كذلك للمشاركة في موقع العائلة على الإنترنت لتواصل بأفكارنا وقدراتنا ولنكن قلب واحد متراحمين متعاطفين متعاونين فيما بيننا. فالموقع يتيح التواصل بينك وبين أقبائك من أي مكان في العالم وأنت في بيتك. فهو خدمه للعائلة ومن نعم الله علينا أن سخر لنا مثل هذا العلم ليستفاد منه.

اعتراف

نعترف بأن لكل عمل أخطاء والخطأ هو طريق النجاح فمهما أجتهد الشخص للوصول للكمال فلن يصل إليه. فنحن نبحث عن الأفضل لنا ولعائلتنا. فالموقع يعتبر الواجهة الخارجية للعالم لتوضيح الصورة الحقيقية والمشرفة للعائلة. فسمعة الموقع من سمعة العائلة ، لذلك اجتهدنا وحرصنا على الخروج بأفضل صورة مشرفة لنا . ولو وجد أي ملاحظه أو استفسار أو اقتراح أو نقد بخصوص الموقع فنحن نتقبله بصدق ورحب .. قال رسول الله صلى الله عليه وسلم: (المؤمن مرآة أخيه) ويقول عمر بن الخطاب رضي الله عنه(رحم الله امرأ أهدى إلي عيوبي)إن أصبنا فمن الله وأن أخطأنا فمن أنفسنا والشيطان

جدول مواعيد الاجتماع السنوي لعائلة الجربوع

(لمدة عشر سنوات قادمة إن شاء الله)

اليوم	التاريخ الميلادي	التاريخ الهجري
الخميس	٢٠٠٨/٣/٢٧ م	١٤٢٩/ ٣/١٩ هـ
الخميس	٢٠٠٩/٣/٢٦ م	١٤٣٠/ ٣/٢٩ هـ
الخميس	٢٠١٠/٣/٢٥ م	١٤٣١/ ٤ /٩ هـ
الخميس	٢٠١١/٣/٢١ م	١٤٣٢/ ٤ /٢٦ هـ
الخميس	٢٠١٢/٣/٢٩ م	١٤٣٣/ ٥ /٦ هـ
الخميس	٢٠١٣/٣/٢٨ م	١٤٣٤/ ٥ /١٦ هـ
الخميس	٢٠١٤/٣/٢٧ م	١٤٣٥/ ٥ /٢٦ هـ
الخميس	٢٠١٥/٣/٢٦ م	١٤٣٦/ ٦ /٦ هـ
الخميس	٢٠١٦/٣/٢١ م	١٤٣٧/ ٦ /٢٢ هـ
الخميس	٢٠١٧/٣/٢٠ م	١٤٣٨/ ٧ /٢ هـ

ملاحظة : هناك نسبة ضئيلة جداً لحدوث اختلاف في التحويل إلى التاريخ الهجري تقدر بيوم واحد فقط



إعداد
خالد بن محمد الإبراهيم
الرياض



أهمية الجمعيات العائلية

الدكتور / عبد الله بن عبد الرحمن بن صالح

استاذ العقيدة بالجامعة الإسلامية - المدينة المنورة

الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على الهادي الأمين ، نبينا محمد وعلى آله وصحبه أجمعين . وبعد :

لقد خلق الله الإنسان وكرمه ، وخصه بمميزات كثيرة عن المخلوقات التي تعيش معه على الأرض ، من ذلك أنه سبحانه جعل حياته تقوم على الزواج والمصاهرة، وما ينتج عنه من وجود الآباء والأبناء والأصهار، ثم العوائل والقبائل والشعوب ، قال تعالى: ((والله جعل لكم من أنفسكم أزواجاً وجعل لكم من أزواجكم بنين وحفدة)) النحل: ١٧٢ وقال تعالى: ((يا أيها الناس إنا خلقناكم من ذكر وأنثى وجعلناكم شعوباً وقبائل لتعارفوا)) الحجرات: ١٣

وفي هاتين الآيتين فائدتان هامتان :



الأولى : أن الله بين أن من الحكم التي رتبها على جعل الناس شعوباً وقبائل التعارف . قال الشيخ عبد الرحمن السعدي رحمه الله ((وفي هذه الآية دليل على أن معرفة الأنساب مطلوبة مشروعة ، لأن الله جعلهم شعوباً وقبائل لذلك)) والتعارف بين أفراد القبائل والعوائل فيما بينهم، وفيما بينهم وبين القبائل الأخرى يحصل منه مصالح عظيمة من أهمها :

لحوق النسب ، والتوارث ، والقيام بحقوق الأقارب ، والتعاون والتناصر، وغيرها . وكل هذه المصالح الشرعية يجب أن تضبط بضوابطها الشرعية .

الثانية: في قوله تعالى ((إن أكرمكم عند الله أتقاكم)) الحجرات: ١٣ قال ابن كثير رحمه الله ((أي: إنما يتفاضلون عند الله بالتقوى لا بالأحساب)) (٢) كما قال تعالى ((إنما المؤمنون إخوة)) الحجرات: ١٠ أي أخوة الدين .

فالأصل في التآخي الموجب للموالاتة القائمة على التناصر والمودة والتعاون هي أخوة الدين ، قال صلى الله عليه وسلم ((مثل المؤمنين في توادهم وتراحمهم وتعاطفهم كمثل الجسد الواحد إذا اشتكى منه عضو تداعى له سائر الجسد بالحسنى والسهر)) (٣)

وإذا كان المسلم قريباً كان له حقان ، حق الإسلام وحق القرابة ، فإن القرابة موجبة للمودة والتواصل والتعاون على الخير، كما قال تعالى: ((قل لا أسألكم عليه أجراً إلا المودة في القربى)) الشورى: ٢٢

ومن أجل هذه المصالح الشرعية جاء الحث على العناية بمعرفة الأنساب ، ومعرفة الأرحام والأقارب .

والجمعيات العائلية تنطلق من هذه الأسس لتحقيق المصالح الشرعية المتعلقة بالتعاون بين الأقارب التي شرعها الله، وجعلها من شعب الإيمان .

ومن أبرز المصالح الشرعية المتعلقة بالأقارب صلة الرحم ، قال تعالى: ((واتقوا الله الذي تساءلون به والأرحام إن الله كان عليكم رقيباً)) النساء: ١١

وقد ورد الأمر بتعلم الأنساب، وبيان الحكمة من ذلك وأنها صلة الرحم في قول النبي صلى الله عليه وسلم ((تعلموا من أنسابكم ما تصلون به أرحامكم فإن صلة الرحم محبة في الأهل، مثراً في المال منسأة في الأثر)) (٤)

والأرحام كل من تربطك بهم قرابة من جهة الأب أو من جهة الأم، كالأولاد والأجداد وإن علوا والأبناء والإخوة والأعمام ذكورا أو إناثاً وأبناؤهم وإن نزلوا .

أما الأصهار : فهم أقارب الزوجة

وكل أولئك مأمور بصلته . وصلة الأرحام ألزم، وأعظم أجراً وبركة .

وصلة الرحم واجبة، قال القرطبي- رحمه الله - مبيناً حكم صلة الرحم ، وكيفية وصلها: ((تجب مواصلتها بالتواد والتناصح، والعدل والإنصاف ، والقيام بالحقوق الواجبة والمستحبة ، والنفقة على القريب ، وتفقد أحوالهم ، والتغافل عن زلاتهم، والمعنى الجامع للصلة: أنها إيصال ما أمكن من الخير إليهم ، ودفع ما أمكن من الشر عنهم ، بحسب الوسع والطاقة لكل شخص منهم بحسب منزلته وحاله ومناسبة صلته ، وتيسر ذلك)) (٥)

وكلما قرب منك ذو الرحم كان حقه أوجب وصلته ألزم، قال صلى الله عليه وسلم ((أمك وأباك وأختك وأخاك، ثم أدناك أدناك)) (٦)

وقد أوصى الله تعالى بالإنفاق على ذوي القربى والإحسان إليهم وتقديمتهم على غيرهم في مواضع كثيرة ، قال تعالى في آية البر التي ذكر فيها أوصاف المؤمنين الصادقين المتقين: ((أتى المال على حبه ذوي القربى واليتامى والمساكين وابن السبيل والسائلين وفي الرقاب)) البقرة: ١٧٧، وقال تعالى: ((إن الله يأمر بالعدل والإحسان وإيتاء ذي القربى)) النحل: ٩٠، وعندما نزل قول الله تعالى: ((لن تنالوا البر حتى تنفقوا مما تحبون)) آل عمران: ٩٢ قال أبو طلحة رضي الله عنه يا رسول الله: إن الله يقول: ((لن تنالوا البر حتى تنفقوا مما تحبون)) ، وإن أحب أموالي إلي بئر حاء ، وإنها صدقة لله أرجو برها وذخرها عند الله، فضعتها يا رسول الله حيث أراك الله، فقال النبي صلى الله عليه وسلم: بخ بخ، ذاك مال راجح ، ذاك مال راجح ، وقد سمعت ، وأنا أرى أن تجعلها في الأقربين ، فقال أبو طلحة: أفعل ، فقسمها أبو طلحة في أقاربه وبني عمه)) (٧) ، وقال صلى الله عليه وسلم ((الصدقة على المسكين صدقة ، وعلى ذي الرحم صدقة وصلة)) (٨) ، وهكذا في كل أعمال البر إذا توجه بها إلى ذي رحمه ، فإنه ينال أجر ذلك العمل وأجر الصلة ، والله واسع عليم .

وعلى هذا فإن الجمعيات العائلية ينبغي أن تقوم على قاعدة قرآنية بينها الله بقوله: ((وجعلناكم شعوباً وقبائل لتعارفوا)) الحجرات: ١٣ ، وعلى أمر نبوي كريم ، ورد في قوله صلى الله عليه وسلم ((تعلموا من أنسابكم ما تصلون به أرحامكم))،

وتهدف إلى تحقيق مطلبين اجتماعيين هامين :

بين الأول ربنا عز وجل بقوله: ((وتعاونوا على البر والتقوى ولا تعاونوا على الإثم والعدوان)) المائدة: ٢٤

وبين الثاني بقوله تعالى: ((لا خير في كثير من نجواهم إلا من أمر بصدقة أو معروف أو إصلاح بين الناس ومن يفعل ذلك ابتغاء مرضاه الله فسوف نؤتيه أجراً عظيماً)) النساء: ١١٤

وهذه الجمعيات باستنادها إلى تلك القواعد الشرعية ، وتحقيقها لتلك الأهداف السامية ، تساهم في قوة الرابطة الإيمانية في المجتمع المسلم ، وتنمية التراحم بين أفرادها، مما يقوي جبهته الداخلية ، ويصعب على المفسدين الذين يستغلون ضعف الروابط بين أفرادها لبث بذور الشر والفساد والفتنة .

فالجمعيات العائلية بحصرها لأسماء أفراد العائلة ، وثبات أرقام هواتفهم وعناوينهم ، وبيانها للمحتاج منهم ونوع حاجته ، وعقد الاجتماعات الدورية ، سهلت على الموسرين منهم طريق الاستثمار الرابع المضاعف في أرحامهم ، مساعدة للمحتاج بالصدقة وسداد الديون وعلاج المريض ، وإعانة الزواج ، والقرض الحسن .. ونحو ذلك من الفرص التي يفرح بالعلم بها الموفقون ، ويبدلون بسخاء فيه ، ((ابتغاء مرضاة الله))، وتطلعا لما وعد به بقوله: ((فسوف نؤتيه أجراً عظيماً))

وفي الختام نحمد الله على تيسيره قيام الجمعية الخاصة بعائلته الجربوع ، ونسأله سبحانه أن يبارك فيها ، وأن يجزي المؤسسين لها وكل من ساهم فيها بجهد أو مال أو رأي خير الجزاء ،

والحمد لله رب العالمين ، وصلى الله وسلم على نبينا محمد وعلى آله وأصحابه أجمعين .

عبد العزيز بن محمد بن منصور
جامعة الإمام محمد بن سعود الإسلامية

سر المجموعة!

نظر مدير المدرسة باغتيباط إلى المجموعات الطلابية التي قسمها، لتكون كل مجموعة مسئولة عن عمل، وكان الهدف من التجمع هو حصر الجهد في عمل معين ينفع المدرسة ويرتقي بها، وحث كل مجموعة على العمل التعاوني، وبعد فترة من الزمن، بدأ الطلاب بإنتاج أعمال جبارة. نظم المدير يوماً لعرض أعمال المجموعات وسار العمل بشكل جيد. وفي أثناء اجتماع المجموعات، أصبح كل طالب ينتمي إلى مجموعته ويفخر بإنتاجها ويغبط عمل المجموعة الأخرى. وبعد مدة.. بدأت تنقلب أهداف المجموعات من أعمال تثري المدرسة إلى أعمال مبنية على المناقصة والمفاخرة، وأصبح الطلاب في كل اجتماع يتنازرون بالألقاب، وتكونت العداوات بين المجموعات، أثر ذلك تأثيراً بالغاً في المدرسة، وضع الهدف الأساسي وهو وحدة الكلمة وتركيز الإنتاج.

هذا مثال بسيط على اجتماع الأسر وتواصلهم وأهمية معرفة المقصد من الاجتماع، ومعلوم أن المقصد هو التلاحم والترابط وتركيز الجهود، وليس التفاخر والدعوة إلى القومية القبلية التي تفرق كلمة المسلمين.

وكل فكرة تقسم المسلمين إلى أحزاب فكرة باطلة تخالف مقاصد الإسلام وما يرمي إليه؛ لأنه يدعو إلى الاجتماع والوثام والتواصي بالحق والتعاون على البر والتقوى.

ولا شك أن الإسلام نهى عن الدعوى الجاهلية وحذر منها، قال ابن تيمية: "كل ما خرج عن دعوى الإسلام والقرآن من نسب أو بلد أو جنس أو مذهب أو طريقة فهو من عزاء الجاهلية".

وصح عن نبينا صلى الله عليه وسلم أنه قال (إن الله أوحى إلي أن تواضعوا: حتى لا يبغى أحد على أحد، ولا يفخر أحد على أحد) وثبت عنه صلى الله عليه وسلم (إن الله قد أذهب عنكم عصبية الجاهلية وفخرها بالآباء، إنما هو مؤمن تقى أو فاجر شقي، الناس بنو آدم و آدم من تراب، ولا فضل لعربي على أعجمي إلا بالتقوى) وهذا الحديث يوافق قول الله تعالى: (يا أيها الناس إنا خلقناكم من ذكر وأنثى وجعلناكم شعوبا وقبائل لتعارفوا إن أكرمكم عند الله أتقاكم إن الله عليم خبير).

ومن الشبه التي يذكرها بعضهم زعمه: أن النهي عن التفاخر بالقبائل والتحذير منه يتضمن تنقص القبيلة والتقصير في معرفة الآباء والأجداد وإنكار فضلهم.

والجواب: أن هذا زعم خاطئ فإن معرفة النسب وما له من مآثر، لا يلزم منه أن يوالي عليه ويعادي عليه وإنما ذلك من حق الإسلام، بل إن حصل مثل هذا الفضل لإحدى القبائل أوجب عليها مضاعفة الشكر لله، بنصرة دينه.

فالانتساب إلى قبيلة ما، لا يوجب التفاخر، وإلا لكان أولى الناس بالفخر نبينا محمد صلى الله عليه وسلم، ولم ينتسب عليه الصلاة والسلام إلى قبيلته انتساب فخر واعتزاز قط، وإنما انتساب معرفة، ولم يفعل ذلك أحد من صحابته، لأنه من أعمال الجاهلية، وقد أبدلهم الله بما هو خير؛ الأخوة في الله. وقد صح عنه أنه قال (ليس منا من دعا إلى عصبية، وليس منا من قاتل على عصبية، وليس منا من مات على عصبية).

كما أن انتسابك إلى قبيلتك لا يوجب لك النجاة يوم القيامة، فقد ثبت عنه أنه قال: (من بطأ به عمله لم يسرع به نسبه). وفي هذا العصر الذي نعيشه، ازدحمت الأعمال وضاعت الأوقات عن الفراغ، لا سيما لمن يعيش في المدن الكبيرة، وقد هيا الله - وله الحمد والمنة - من أهل الخير والفضل من الأسر الكريمة من دعا إلى التواصل، وتلك سنة قيمة، وكان الهدف الأساسي من هذا التجمع لهذه الأسر قوة الصلة بين الأقارب، وتلاحم المجتمع المسلم، ولو أن كل قبيلة تناحرت مع الأخرى لتفكك المجتمع المسلم، وتكالب عليه الأعداء، ولعدنا إلى الجاهلية. وتؤكد ليس المقصود التفاخر وإنما المقصود التكامل، (أنت فاضل وغيرك فاضل كذلك).

ولو كانت الأنساب وحدها تنفع شيئا، لم يكن أبو لهب وأضرابه من أصحاب النار:

خذلت أبا جهل أصالته ❖ وبلال عبد جاوز الشهباء

قال العلامة ابن سعدي في تفسيره على قوله تعالى (يا أيها الناس إنا خلقناكم من ذكر وأنثى وجعلناكم شعوبا وقبائل لتعارفوا إن أكرمكم عند الله أتقاكم إن الله عليم خبير)

"وذلك لأجل أن يتعارفوا، فإنه لو استقل كل واحد بنفسه؛ لم يحصل بذلك التعارف الذي يترتب عليه التناصر والتعارف، والتوارث، والقيام بحقوق الأقارب.. ولكن الكرم بالتقوى، فأكرمهم عند الله أتقاهم، وهو أكثرهم طاعة وانكافا عن المعاصي لا أكثرهم قرابة وقوما، ولا أشرفهم نسبا"



يوسف بن صالح السليمان
طالب جامعي - المدينة النبوية

صلة الرحم بالطريقة العصرية

الحمد لله خلق من الماء بشراً فجعله نسباً وصهراً، أحمده سبحانه وأشكره وأشهد أن لا إله إلا الله وحده لا شريك له، أحاط بكل شيء خبراً، وأشهد أن سيدنا ونبينا محمد عبده ورسوله أعلى الناس منزلة وأعظمهم قدراً، صلى الله وسلم وبارك عليه وعلى آله وصحبه والتابعين ومن تبعهم بإحسان إلى يوم الدين. أما بعد:

دعت آيات القرآن الكريم، وأحاديث النبي صلى الله عليه وسلم إلى صلة الرحم، ورغبت فيها أعظم الترغيب، وكان الترغيب دينياً ودنيوياً قال تعالى: (وات ذا القربى حقه) فأمر الله عز وجل بإيتاء ذا القربى حقه وهم الأرحام. وقال (الذين يصلون ما أمر الله به أن يوصل) أي من صلة الأرحام. وعن أبي هريرة أن النبي صلى الله عليه وسلم قال (من كان يؤمن بالله واليوم الآخر فليصل رحمه) رواه البخاري. وعن انس ابن مالك أن رسول الله صلى الله عليه وسلم قال: (من أحب أن يبسط له في رزقه وينسأ له في أثره فليصل رحمه) متفق عليه. أي من أراد أن يبارك الله تعالى في رزقه وفي عمره سواء كان بركة معنوية أو بركة حسية. وقال النبي صلى الله عليه وسلم: (تعلموا من أنسابكم ما تصلون به أرحامكم فإن صلة الرحم محبة في الأهل مثراة في المال منسأة في العمر) رواه احمد هذه الآيات والأحاديث تدل على فضل صلة الرحم ولكن هل علمت يا ابن العم الحبيب ما هي ثمرات صلة الأرحام؟ من فضل الله عز وجل أنها ترى في الدنيا والثواب من الله عز وجل فالله عز وجل قال للرحم: (ألا تحبين أن أصل من وصلك) أي البركة في الرزق يقول النبي صلى الله عليه وسلم: (أن صلة الرحم وحسن الخلق يعمران الديار ويزيدان في الأعمار) رواه احمد وأضاف إلى تلك ثمرات صلة الرحم هذه الثمرة وهي سبب للبركة في الرزق والعمر وكل الناس يحبون أن يوسع لهم في الرزق، ويؤخر لهم في آجالهم لأن حب التملك وحب البقاء غريزتان من الغرائز الثابتة في نفس الإنسان، فمن أراد ذلك فعليه بصلة أرحامه وأتقن يا ابن العم أن تكون منهم أسأل الله لك ذلك. وبها تدخل الجنة، قال النبي صلى الله عليه وسلم (وصلوا الأرحام تدخلوا الجنة سلاماً)

واعلم إن الصلة الحقيقية أن تصل من قطعك والإنسان إذا زاره قريبه فرد له زيارته ليس بالواصل، لأنه يكافئ الزيارة بمثلها، وكذلك إذا ساعده في أمر وسعى له في شأن، أو قضى له حاجة فرد له ذلك بمثلها لم يكن واصل بل هو مكافئ، فالواصل حقاً هو الذي يصل من يقطعه، ويזור من يجفوه ويحسن إلى من أساء إليه من هؤلاء الأقارب وان شاء الله انك ستكون من الواصلين قال رسول الله صلى الله عليه وسلم قال (ليس الواصل بالمكافئ، ولكن الواصل الذي إذا قطعت رحمه وصلها). رواه البخاري. ومن الفوائد الاجتماعية أيضاً شيوع المحبة بين الأقارب وتترابط الأسر ويتعارف الأبناء ومعرفة الأنساب. يحظى الشخص بالسمعة الحسنه والذكر الحسن بأنه واصل لرحمة كما في اجتماعاتنا السنوية وهي من أقوى صلة الرحم لأن بهذا الاجتماع لا تصل رحمك القريب فقط وإنما البعيد أيضاً. وأما عن قاطع الرحم لا جعلك الله منهم غالباً ما يكون تعباً قلقاً على الحياة، لا يبارك له في رزقه، منبوذاً بين الناس لا يستقر له وضع ولا يهدأ له بال وتأمل في قول الرسول (ما من ذنب أجدر أن يعجل الله لصاحبه بالعقوبة في الدنيا مع ما يدخر له في الآخرة من البغي وقطيعة الرحم). رواه ابو داود. قال رسول الله صلى الله عليه وسلم (إن الله تعالى خلق الخلق حتى إذا فرغ منهم قامت الرحم فقالت: هذا مقام العائذ بك من القطيعة: قال نعم أما ترضين أن أصل من وصلك واقطع من قطعك؟ قالت: بلى قال: فذلك لك). رواه البخاري. وما أسوأ حال من يقطع الله.. ومن قطعه الله فمن ذا الذي يصله فلا حياة في الدنيا ولا في الآخرة

من المعلوم أن أفضل الصور الصلة بزيارتهم وتفقّد أحوالهم والسؤال عنهم والإهداء إليهم وإنزالهم منازلهم والتصدق على فقيرهم والتلطف مع غنيهم وتوقير كبيرهم ورحمة صغيرهم وضعيفهم وتعاهدكم بكثرة السؤال والزيارة: إما أن يأتي الإنسان إليهم بنفسه وتكون باستضافتهم وحسن استقبالهم وإعزازهم وإعلاء شأنهم وصلة القاطع منهم. وتكون أيضاً بمشاركتهم في أفراحهم ومواساتهم في أتراحهم، وتكون بالدعاء لهم وسلامة الصدر نحوهم وإصلاح ذات البين إذا فسدت بينهم والحرص على تاصيل العلاقة وتثبيت دعائمها معهم. ولكن عندما يكون الرحم ليس موجوداً في المدينة التي أنت ساكن بها أو لا يتسنى لك الوقت من زيارتهم أو كثرة الرحم وهم متباعدون أو لا تكون لك معهم اجتماع أسبوعي أو شهري فحينئذ تكون بالاتصال الهاتفي وكما قيل (مالا يدرك كله لا يترك جله)

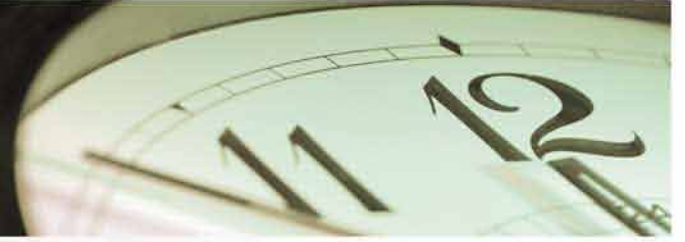
ولكن مع مشاغل الإنسان اليومية تنسيه عن صلة الرحم وقال المثل "البعيد عن العين بعيد عن القلب" فتمضي الأيام والأسابيع بل والشهور ولم يتصل الإنسان على أقربائه. وبذلك خطرت ببالي فكرة صلة الرحم بالطريقة العصرية والحمد لله إن لكل إنسان هاتفه المحمول وبهذه الهواتف تكون بها برنامج التقويم فسجل موعد وسمه ما شئت مثلاً الاتصال على الأعمام أو الخوال أو أبنائهم فيجعل هذا الحدث متكرر كل أسبوع أو أسبوعين فعندما ينبهه هذا الموعد يذكره بصله رحمه واليكم الطريقة:

1. اضغظ على التقويم 2. اختر يوم مثلاً "الخميس" ولكن يكون هذا اليوم الخميس القادم 3. ثم اضغظ على "خيارات" ثم اختر "قيد جديد" ثم اختر "اجتماع"
3. اكتب في خانة "الموضوع" الاتصال على الأعمام أو ما شئت 4. في خانة "المكان" لا تغيير 5. في خانة "وقت البدء" 05:00 م في خانة "وقت الانتهاء" 05:00 م
6. في خانة "المنبه" اختر تشغيل 7. في خانة "وقت التنبيه" ادخل الساعة المناسبة مثلاً 4:30 م 8. في خانة "تاريخ التنبيه" لا تغيير
9. في خانة "التكرار" اختر "أسبوعي" أو كل أسبوعين 10. ثم "تم"

وبهذه الطريقة تكون قد استفدت من خدمات جوالك في الخير وتذكر قول الرسول صلى الله عليه وسلم (من سره أن يمده في عمره، ويوسع له في رزقه، ويدفع عنه ميتة السوء، فليتق الله وليصل رحمه). رواه البخاري.

فإن أصبت فمن الله وإن أخطأت فمن نفسي والشيطان هذا وصلى الله على نبينا محمد وعلى آله وصحبه أجمعين.

كيف نستثمر أوقاتنا؟



ولقد عني القرآن الكريم والسنة المطهرة بالوقت من نواح شتى وبصور عديدة ، فقد أقسم الله به في مطالع سور عديدة بأجزاء منه مثل الليل ، والنهار، والفجر، والضحى ، والعصر، كما في قوله تعالى :

"وَاللَّيْلُ إِذَا يَغْشَى وَالنَّهَارُ إِذَا تَجَلَّى" ،
 "وَالضُّجْرُ وَنَيَالُ عَشْرٍ" ، "وَالضُّحَى وَاللَّيْلُ" ، "وَالْعَصْرُ إِنَّ
 الْإِنْسَانَ لَفِي خُسْرٍ" .

ومعروف أن الله إذا أقسم بشيء من خلقه دل ذلك على أهميته وعظمته ، وليلفت الأنظار إليه وينبه على جليل منفعته . وجاءت السنة المطهرة لتؤكد على أهمية الوقت وقيمة الزمن ، وتقرر أن الإنسان مسؤول عنه يوم القيامة ، فعن معاذ بن جبل رضي الله عنه أن رسول الله صلى الله عليه وسلم قال : { لا تزول قدما عبد يوم القيامة حتى يُسأل عن أربع خصال : عن عمره فيم أفناه ، وعن شبابه فيم أبلاه ، و عن ماله من أين اكتسبه وفيم أنفقه ، وعن علمه ماذا عمل فيه } {رواه الترمذي وحسنه الألباني رحمه الله تعالى . وأخبر النبي صلى الله عليه وسلم أن الوقت نعمة من نعم الله تعالى على خلقه ولا بد للعبد من شكر النعمة والا سلبت وذهبت . وشكر نعمة الوقت يكون باستعمالها في الطاعات ، واستثمارها في الباقيات الصالحات ، يقول : { نعمتان مغبون فيهما كثير من الناس : الصحة ، والفرغ } {رواه البخاري }

واجب المسلم نحو وقته

لما كان للوقت كل هذه الأهمية حتى إنه ليعد هو الحياة حقاً ، كان على المسلم واجبات نحو وقت ، ينبغي عليه أن يدركها ، ويضعها نصب عينيه .
 ومن هذه الواجبات :

الحرص على الاستفادة من الوقت :

إذا كان الإنسان شديد الحرص على المال ، شديد المحافظة عليه والاستفادة منه ، وهو يعلم أن المال يأتي ويروح ، فلا بد أن يكون حرصه على وقته والاستفادة منه كله فيما ينفعه في دينه ودينه . وما يعود عليه بالخير والسعادة أكبر ، خاصة إذا علم أن ما يذهب منه لا يعود . ولقد كان السلف الصالح رحمهم الله تعالى أحرص ما يكونون على أوقاتهم . لأنهم كانوا أعرف الناس بقيمتها ، وكانوا يحرصون كل الحرص

الحمد لله وحده، والصلاة والسلام على من لا نبي بعده، وبعد:

كيف نستثمر أوقاتنا ..

من تتبع أخبار الناس وتأمل أحوالهم، وعرف كيف يقضون أوقاتهم ، وكيف يمضون أعمارهم ، علم أن أكثر الخلق مضيعون لأوقاتهم ، محرومون من نعمة استغلال العمر واغتنام الوقت ، ولذا نراهم ينفقون أوقاتهم ويهدرون أعمارهم فيما لا يعود عليهم بالنفع .

وإن المرء ليعجب من فرح هؤلاء بمرور الأيام ، وسرورهم بانقضائها ، ناسين أن كل دقيقة بل كل لحظة تمضي من عمرهم تقربهم من القبر والآخرة ، وتباعدهم عن الدنيا .

إننا لنفرضُ بالأيام نقطعها وكل يوم مضى جزء من العمر

ولما كان الوقت هو الحياة وهو العمر الحقيقي للإنسان ، وأن حفظه أصل كل خير، وضياعه منشأ كل شر، كان لا بد من وقفة تبين قيمة الوقت في حياة المسلم ، وما هو واجب المسلم نحو وقته ، وما هي الأسباب التي تعين على حفظ الوقت ، وبأي شيء يستثمر المسلم وقته .

نسأل الله تعالى أن يجعلنا ممن طالت أعمارهم وحسنت أعمالهم ، وأن يرزقنا حسن الاستفادة من أوقاتنا ، إنه خير مسئول .

قيمة الوقت وأهميته

إذا عرف الإنسان قيمة شيء ما وأهميته حرص عليه وعزَّ عليه ضياعه وفواته ، وهذا شيء بديهي ، فالمسلم إذا أدرك قيمة وقته وأهميته ، كان أكثر حرصاً على حفظه واغتنامه فيما يقربه من ربه ، وما هو الإمام ابن القيم رحمه الله يبين هذه الحقيقة بقوله: "وقت الإنسان هو عمره في الحقيقة ، وهو مادة حياته الأبدية في النعيم المقيم ، ومادة معيشته الضنك في العذاب الأليم ، وهو يمرُّ مرَّ السحاب ، فمن كان وقته لله وبالله فهو حياته وعمره ، وغير ذلك ليس محسوباً من حياته فإذا قطع وقته في الغفلة والسهو والأمانى الباطلة وكان خير ما قطعه به النوم والبطالة، فموت هذا خير من حياته".

ويقول ابن الجوزي : "ينبغي للإنسان أن يعرف شرف زمانه وقدر وقته ، فلا يضيع منه لحظة في غير قرينة ، ويقدم فيه الأفضل فالأفضل من القول والعمل ، ولتكن نيته في الخير قائمة من غير فتور بما لا يعجز عنه البدن من العمل " .



فلا بد للعاقل أن يشغل وقت فراغه بالخير ولا انقلبت نعمة الفراغ نقمة على صاحبها، ولهذا قيل: "الفراغ للرجال غفلة، وللنساء غلّمة" أي محرك للشهوة.

❖ أسباب تعيين على حفظ الوقت :

، ولهذا قيل: "الفراغ للرجال غفلة، وللنساء غلّمة" أي محرك للشهوة.

- ١/ محاسبة النفس
- ٢/ تربية النفس على علو الهمة
- ٣/ صحبة الأشخاص المحافظين على أوقاتهم
- ٤/ معرفة حال السلف مع الوقت
- ٥/ تنوع ما يُستغل به الوقت
- ٦/ إدراك أن ما مضى من الوقت لا يعود ولا يُعوّض
- ٧/ تذكر الموت وساعة الاحتضار
- ٨/ الابتعاد عن صحبة مضيعي الأوقات
- ٩/ تذكر السؤال عن الوقت يوم القيامة

من أحوال السلف مع الوقت

قال الحسن البصري رحمه الله تعالى: "يا ابن آدم، إنما أنت أيام، إذا ذهب يوم ذهب بعضك".

وقال: "يا ابن آدم، نهارك ضيفك فأحسن إليه، فإنك إن أحسنت إليه ارتحل بحمدك، وإن أسأت إليه ارتحل بدمك، وكذلك ليلتك".

وقال: "الدنيا ثلاثة أيام: أما أمس فقد ذهب بما فيه، وأما غدأ فلعنك لا تدركه، وأما اليوم فلك فاعمل فيه".

وقال ابن مسعود رضي الله عنهما: "ما ندمت على شيء ندمي على يوم غربت شمسه، نقص فيه أجلي، ولم يزد فيه عملي".

وقال ابن القيم رحمه الله تعالى: "إضاعة الوقت أشد من الموت؛ لأن إضاعة الوقت تقطعك عن الله والدار الآخرة، والموت يقطعك عن الدنيا وأهلها".

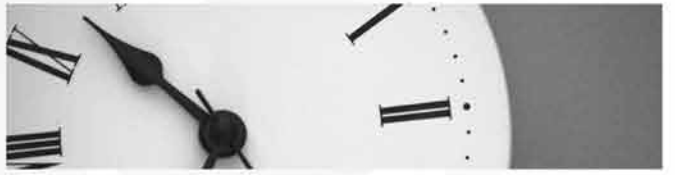
وقال السري بن المفلس رحمه الله تعالى: "إن اغتممت بما ينقص من مالك فابك على ما ينقص من عمرك".

على ألا يمر يوم أو بعض يوم أو برهة من الزمان وإن قصرت دون أن يتزودوا منها بعلم نافع أو عمل صالح أو مجاهدة للنفس أو إسداء نفع إلى الغير، يقول الحسن رحمه الله تعالى: أدركت أقواماً كانوا على أوقاتهم أشد منكم حرصاً على دراهمكم ودنانيركم.

تنظيم الوقت:

من الواجبات على المسلم نحو وقته تنظيمه بين الواجبات والأعمال المختلفة دينية كانت أو دنيوية بحيث لا يطغى بعضها على بعض، ولا يطغى غير المهم على المهم.

يقول أحد الصالحين: "أوقات العبد أربعة لا خامس لها: النعمة، والبلية، والطاعة، والمعصية. والله عليك في كل وقت منها سهم من العبودية يقتضيه الحق منك بحكم الربوبية: فمن كان وقته الطاعة فسبيله شهود المنّة من الله عليه أن هداه لها ووقفه للقيام بها، ومن كان وقته النعمة فسبيله الشكر، ومن كان وقته المعصية فسبيله التوبة والاستغفار، ومن كان وقته البلية فسبيله الرضا والصبر".



اغتنام وقت فراغه:

الفراغ نعمة يغفل عنها كثير من الناس فنراهم لا يؤدون شكرها، ولا يقدرونها حق قدرها، فعن ابن عباس رضي الله عنه أن النبي صلى الله عليه وسلم قال: { نعمتان من نعم الله مغبون فيهما كثير من الناس: الصحة، والفراغ } إرواه البخاري. وقد حث النبي على اغتنامها فقال: اغتنم خمساً قبل خمس. وذكر منها: وفراغك قبل شغلك { إرواه الحاكم وصححه الألباني } يقول أحد الصالحين: "فراغ الوقت من الأشغال نعمة عظيمة، فإذا كفر العبد هذه النعمة بأن فتح على نفسه باب الهوى، وانجر في قياد الشهوات، شوّس الله عليه نعمة قلبه، وسلبه ما كان يجده من صفاء قلبه".



بم نستثمر أوقاتنا ؟

إن مجالات استثمار الوقت كثيرة ، وللمسلم أن يختار منها ما هو أنسب له وأصلح ، ومن هذه المجالات:

حفظ كتاب الله تعالى وتعلُّمه : وهذا خير ما يستغل به المسلم وقته .

طلب العلم : واغتنام الوقت في تحصيل العلم وطلبه له صور ، منها : حضور الدروس المهمة ، والاستماع إلى الأشرطة النافعة ، وقراءة الكتب المفيدة وشراؤها .

ذكر الله تعالى : فليس في الأعمال شيء يسع الأوقات كلها مثل الذكر. فما أجمل أن يكون قلب المسلم معموراً بذكر مولاه ، إن نطق بذكره ، وإن تحرك فبأمره .

الإكثار من النوافل : وهو مجال مهم لاغتنام أوقات العمر في طاعة الله عز وجل ، وعامل مهم في تربية النفس وتزكيتها ، علاوة على أنه فرصة لتعويض النقص الذي يقع عند أداء الفرائض ، وأكبر من ذلك كله أنه سبب لحصول محبة الله للعبد .

الدعوة إلى الله ، والأمر بالمعروف ، والنهي عن المنكر ، والنصيحة للمسلمين .

اغتنام الأوقات اليومية الفاضلة: مثل بعد الصلوات ، وبين الأذان والإقامة ، وثلاث الليل الأخير، وعند سماع النداء للصلاة ، وبعد صلاة الفجر حتى تشرق الشمس . وكل هذه الأوقات مقرونة بعبادات فاضلة ندب الشرع إلى إيقاعها فيها فيحصل العبد على الأجر الكبير والثواب العظيم.



تعلُّم الأشياء النافعة: مثل الحاسوب واللغات والسباكة والكهرباء والنجارة وغيرها بهدف أن ينفع المسلم نفسه وإخوانه .

وبعد أخي المسلم وأختي المسلمة فهذه فرص سانحة ووسائل متوفرة ومجالات متنوعة ذكرناها لك على سبيل المثال - فأوجه الخير لا تنحصر - لنستثمر بها وقتنا بجانب الواجبات الأساسية المطلوبة منا .

آفات تقتل الوقت :

هناك آفات وعوائق كثيرة تضيق على المسلم وقته ، وتكاد تذهب بعمره كله إذا لم يفتن إليها ويحاول التخلص منها ، ومن هذه العوائق والآفات:

الغفلة: وهي مرض خطير ابتلي به معظم المسلمين حتى أفقدهم الحسَّ الواعي بالأوقات .

التسويق: وهو آفة تدمر الوقت وتقتل العمر، وللأسف فقد أصبحت كلمة "سوف" شعاراً لكثير من المسلمين وطابعاً لهم . واعلم أن لكل يوم عملاً ، ولكل وقت واجباته ، فليس هناك وقت فراغ في حياة المسلم ، كما أن التسويق في فعل الطاعات يجعل النفس تعتاد تركها ، كما قال الشاعر:

تزوّد من التقوى فإنك لا تدري ❖ إن جنَّ ليلٌ هل تعيشُ إلى الفجر
فكم من سليم مات من غير علةٍ ❖ وكم من سقيم عاش حيناً من الدهر
وكم من فتى يمسي ويصبح آمناً ❖ وقد نُسجت أكفانُه وهو لا يدري

فبادر أخي المسلم باغتنام أوقات عمرك في طاعة الله ، واحذر من التسويق والكسل ، فكم في المقابر من ميت سوف. والتسويق سيف يقطع المرء عن استغلال أنفاسه في طاعة ربه ، فاحذر أن تكون من قتلاه وضحاياها .

المسابقة الكبرى لموقع العائلة

يعزم القائمين على موقع العائلة إقامة المسابقة الأولى لجميع العائلة .
وعنوان المسابقة

[تعرف على العيب]

صلى الله عليه وسلم

جوائز عديدة في انتظاركم
التفاصيل ارجع إلى موقع العائلة
www.aljarboua.net



المسابقة برعاية : الجربوع للأناره
مجموعة الشديف
شركة عباقر للطباعة
شركة مصنع الرياض للظروف

العم سليمان الشراري ,, مدرسة المروءة والوصل ولم الشمل



- ✓ بداية فياته يتيما
- ✓ بداية فروجه للعقيلات مع اعمامه الشديف
- ✓ لقب الشراري اتصف به وامبه
- ✓ الابن الاكبر عبدالعزيز (ابو مشعل) مهندس التنظيم
- ✓ وصاحب العهد الكبير في ملتقى نجد السنوي وعمليات الحج.
- ✓ قصته مع الجني

مقدمة

ما أجمل أن تحلوا مجلتنا وتلتقي مع منارة من منارات هذه العائلة الكريمة مع تمنعه تواضعا منه لكن الأمر تيسر بحمد الله ، أخي القارئ ضيفنا رجل سباق في الوصل وجمع الشمل ، سخر من ماله ووقته وجهده في سبيل خدمة أفراد العائلة ، له الأولوية في فكرة إنشاء مجلس العائلة ، أسهم بفعالية في تأسيس صندوق العائلة قبل ما يقارب العشر سنوات ، مخلصا لدينه ثم وطنه ، احد رجالات العقيلات ولقب حينها بلقب تميز به وأحبه "الشراري" ، من أوائل من سكن المدينة المنورة من أهل نجد والأول من العائلة ، اتصف بصفات المسلم الحق من الشهامة وحب الخير والبذل وصلة الأرحام والكرم وبابه دائما مفتوح للجميع. أحبه ضيوفه لبساطته وبتوفيق من الله اكتسب شهرةً من غير البحث عنها مع انه لم يتقلد مناصب عليا في الدولة ولم تكن تجارته مميزه عن غيره لكن صفاته البارزة هي الشهرة الحقيقية . أبناء عائلتي سنسلط الضوء على جوانب مضيئة من مراحل حياته وهي جزء بسيط لما يختزنه.. لكن لعله يكفي من القلادة ما أحاط بالعنق. ضيفنا أيها الأحبة هو العم سليمان بن محمد بن عبدالله بن عبدالعزيز بن سليمان بن جربوع ولد بقرية المريديسية غرب بريده بالقصيم عام ١٣٣٦ هـ وهي إحدى قرى الخبواب وترعرع في بيئة دينية .

مرحلة بداية حياته وقبل العقيلات

يقول العم سليمان والدي في الأصل فلاح ولأنه يجيد القراءة والكتابة ، اختاره الأمير عبدالعزيز بن مساعد حين كان أميراً عليها لإمارة خيبر وأرسله أميراً عليها وكان ذلك عام ١٣٣٩ هـ وخرج والدي إلى خيبر ومعه أخي صالح وابن عمي إبراهيم الصالح الجربوع.. وأنا اذكر والدي ولكنني لا أميز ملامحه جيدا حيث خرج إلى خيبر وأنا لم ابلغ الرابعة بقيت في المريديسية مع والدتي ..وصلنا نبأ وفاة والدي بعد سنه بسبب أصابته بحمي خيبر" حمى الملاريا " وأنا ابن خمس سنوات وكان ذلك في عام ١٣٤١ هـ ولم نغادر المريديسية حيث مكثنا بها حوالي سنه ونصف بعد وفاة والدي رحمه الله ، ونظرا لضيق ذات اليد والحاجة ، سافر أخي عبدالعزيز إلي الكويت وعمل في الغوص ، أما أنا وأخي صالح ولصغر سننا اضطررنا للعمل لدى أصحاب المزارع - المريديسية والخبواب المجاورة لها. وكنا نعمل بقوتنا فقط. أي نذهب إلى بعض المزارعين ونعمل في قيادة السانیه "السواني" مقابل تمر فقط، يعطوننا إياه في آخر النهار ، وإذا وجدوا من هو أكبر منا فضلوه علينا لأنه قد يكون أكبر منا جسماً وأكثر تحملاً للعمل، استمر هذا الحال حوالي عامين أو أقل .. انتقلنا بعدها إلي بريده وأقمنا بدار جنوب المجلس حوالي سنه ونصف ، ثم انتقلنا بعدها إلى البوطه وهي مجموعة مزارع جنوب غرب بريده



ذكريات من الماضي

وأقمنا بأرض الحوشان وهي الآن غرب سوق الخضار ببريده ولا تبعد عن دارنا السابقة أكثر من ٣٠٠ م بقينا في البوطه , وبسؤالنا للعم سليمان عن ابرز ذكرياته قبل العقيلات أجاب قائلاً الذاكرة حالياً لا تساعدني لأن السنين التي مضت والمشاعل تنسي الإنسان كثيراً من المواقف والقصص التي مرت به , لكن لي موقف مررت به إلى الآن في ذاكرتي وأنا في الثامنة من عمري تقريبا وكان الواحد منا في هذا العمر رجل ويجيد كثير من الأمور ولم أنسى أحداثها وهي قصة الجراد .. في ذات مساء رأينا الجراد وكان متجها للجنوب الشرقي فأخذت أبحث عن أكياس فوجدت خمسة أكياس من جيراننا السعيدان فذهبت أنا وابن الجيران له ثلاثة أكياس ولي اثنان نتبع الجراد حتى غابت الشمس علينا بين رواق والخصر تقريبا في الصناعية الآن ونحن بالليل كان الجراد كثير وامتلأت الأكياس كلها وربطناها , بحثنا عن شي نملاه وكنا لا نلبس إلا ثوب طويل وسروال طويل فخلعت السروال الطويل وربطته من أسفل وملأته بالجراد , فلما أردنا حملها وإيصالها إلى بريده لم نستطيع ففكرت في الذهاب إلى احد أقاربنا وهم الرشود الصالح في رواق , صليت معهم الفجر وليس علي سوى ثوبي فأخذت حمارهم وذهبت مع صاحبي محمليين معنا الجراد إلى أهلنا , بعد ذلك أرجعت الحمار لأهله واجتمع الناس لجمع الجراد وانتظرنا إلى الليل فوجدنا الجراد قليل لأنه قد رحل .



تقريبا مكثنا في البوطه إلى أن خرجت مع العقيلات في شوال ١٣٤٧ هـ وأنا ابن اثنتا عشره سنة وبعد ثلاث سنوات تقريبا وصلني خبر وفاة والدتي رحمها الله كانت الأسر تخرج أبناءها بسبب الفقر والحاجة وانعدام فرص العمل , وأنا ممن خرج من بريده لشدة الحاجة والفقر والحمد لله وفقت في خروجي حيث خرجت مع عمومي " الشديف " إبراهيم وصالح أبناء سليمان الشديف وكانوا شركاء مع أخيهم عبدالله الذي لا يخرج للغربية مع العقيلات. فالذين يخرجون هم إبراهيم وصالح فقط . وعملت معهم أكثر من سنتين كسبت فيها الخبرة وكثير من المعارف مما جعلني من المتميزين في معرفة الطرق والمشارب " آبار الشرب " وأماكن الرعي الجيدة , ولهجات البادية وكل ما يحتاجه رعية الإبل من رعي وسقي وتنقل وعلاج حتى طرقت الصيد في ذلك الوقت الذي ينذر فيه السلاح بعدها عملت مع عمي منصور السليمان الجربوع وهو من أهل البصر ويقوم مع إخوانه في بريده ,, كان عمي منصور من كبار عقيل كما كان عمي إبراهيم السليمان كذلك ولكن تميز عمي منصور انه يشتري من الشام والعراق أكثر من شرائه من القصيم وشمال المملكة , كما كان يفعل عمومي الشديف حيث كانت معظم محطاتهم التجارية تنتهي في عمان وغزه بينما عمي منصور يتجاوزها إلى مصر , أخذت الخبرة من عمي منصور في طرق الشام وفلسطين ومصر وكذلك منازل البادية وأفضل الطرق أمنا وأقصرها مسافة , رافقته قرابة السنتين بعدها شاركت عبدالعزيز العبدالله العبيد وأخوته رحمهم الله سنتين وزيادة ومن هنا بحمد الله بدأت التجارة لحسابي الخاص بعد ذلك ما يقارب ثلاثة عشر عاما إلى أن أقفلت قناة السويس حيث احتل اليهود أجزاء كبيرة من فلسطين وقل الأمن ..

خروجه العقيلات



لقبي الشرارات

نظرا لمعرفتي لجميع مناطق الشمال من بريده إلى حمص وحماه شمالا ومن بريده إلى بغداد شرقا وشمالا , والى مصر غربا . أصبحت خبيرا لتلك الأراضي التي يجوبها العقيلات واعرف مواضع الآبار وأماكن الرعي وطرق السفر ولهجات البادية وكانت هذه الخبرات يتميز بها أفراد قبيلة الشرارات ولهذا السبب عرفت بين الجربوع وأهل بريده بلقب (الشراري)



باللهجة البدوية (ابك أنت موكل بعيال الجن تطهرها أبعدنا عنا وفكنا من شره) وصفات هذا المخلوق كالإنسان في شكله وأعضائه سوى أنه قصير جدا طوله كان ثلاثة أشبار ونصف ولا يأكل فقط يشرب الحليب والماء. يقول العم سليمان: حاولت وضع تمره في فمه ليأكلها ولكنه يخرجها. إذا تكلم أحدنا أو نظر إليه وهذا يدل على أنه يسمع وله شعر خفيف في لحيته وشاربه وكذلك في رأسه. إذا داعبته صاح ويصدر منه صوت يشبه صوت العقاب. وكنت أربطه إذا أردت النوم وبقي معنا لثلاثة أيام وفي اليوم الثالث لم أربطه فلما استيقظت لم أجده فبحثت عن هولم أجده. فقصصت أثره فإذا هو متجه للجنوب وقافلنا متجهه للشمال قد سبقتنا ولحرصى على الإبل تركته . وسمعنا بعد ذلك أن خدم ابن مساعد أمير حائل قد أمسكوا به وذهبوا به إلى قصره وبعد يومين من بقائه عندهم هرب وشوهد في أماكن عدة في أيام متتالية ينتقل من مكان لآخر بمسيره ثلاث أيام يقطعها بيوم وهذا ما جعلهم أنهم يشكون أنه جنى

قصة الجنى



على هيئة رجل قصير جدا (قزم) لم يحدث أي حركه ترعب ولم تجفل منه ناقتي. تشجعت فترجلت من ظهر ناقتي وذهبت إليه بحذر شديد ولما أقبلت عليه واقتربت منه وجدته جالسا في ظل الرجم وعرفت أنه خائف مني أكثر من خوئي منه فقلت له قم فقام معي وأمسكت بيده وهو خائف والحمد لله فقد ذهب الخوف عني ومشينا ولم اركب الناقة خوفا من أن تجفل وكان شرارنا قريبا من الرجم الذي وجدته في ظله كان في طريقنا شعيب ممتلئ بالشوك ولم يستطع المشي فحملته وكأني احمل طفلا صغيرا وذهبت به إلى رفاقي في تلك الرحلة. فلما اقتربت منهم قلت هذا الجنى الذي يذكره البدو ففرعوا وخافوا وتركوا الشراع هربا من الجنى فقلت لا تخافون فلو كان سيأكل أحدا لأكلني قبلكم انه مسالم. اتيت إلى الشراع وربطته به وذهبت لإحضار بعض التمر ليأكل حيث أحسست بجوعه فلم يأكل التمر فلم يأكل أبدا مكث معنا ثلاثة أيام بلياليها وكنت أربطه بالشراع أو بشداد الناقة ويبقى ولا يخرج خلال هذه الأيام الثلاثة نسجت له ثوبا من وبر الإبل وخيظته له حيث كان ثوبه ممزقا وعورته تظهر أحيانا وكان غير مطهر "مختون" وكنت سأطهره فقال احد رفقائي

ومن ثم يذكر لنا العم سليمان قصة الجنى العجيبة أثناء رحلاته مع العقيلات يتضح من خلالها شجاعته وإقدامه . ويقول : في أحد رحلاتي مع العقيلات ونحن قريبين من بقعاء ذكر لنا أن في هذه الأرض جنى يسرح في الليل والنهار وقد فزع منه كثير من البدو فكلأ يعطيه وصف وكان معي رعية من الإبل تتجاوز السبعين بعيرا . وفي إحدى تلك الفياض أخذت الإبل تسرح وترعى ونصبنا شرارنا لنستظل به . ركبنا ناقتي أتفقد رعيتي وأبحث عن العين .. شاهدت في ظل رجم قريب من الفيضه شيء يتحرك جفلت منه الإبل فاقتربت منه وأنا على ظهر ناقتي فجهزت البندقية لصيده و ما زلت اقترب منه والشمس ساطعة في وجهي ، وما رأيته في ظل ذلك الرجم ما زال يتحرك من مكانه فاقتربت منه وكنت أظنه حيوان أو طير وكلما اقتربت منه أحس بحذر شديد فتذكرت الجنى الذي ذكره لنا البدو فوقف شعر راسي ولم أتوقف حتى ميزته رأيت إنسانا صغيرا

ذكريات من الماضي



مرحلة ما بعد رحلات العقيلات

بعدها جئت إلى القصيم واستقرت مقامي في بريده وبعد أقل من سنة سافرت إلى الرياض وشاركت عبدالعزيز الدخيل في محل تجاري ويسمونه الصندوق أي المحل الصغير وكانت فترة صعبه بعد الترحال فقلت فيها شعرا وهي

قصرت رجلي عن السجات
والصندوقه مقعدي تمضاه
القلب لا صار له توهاه
والعين عن نومها تزدها
النيب لا جيب لي طرياه
والصندوقه لو بها نيراه
لو ينعي كارنا لا انعاها
والحيط إلا خان به مبناه

مير التواقيف وش لي به
قلبي مع النيب تومي به
يقبل برجلي ويقفي به
والقلب كثرة نواعييه
ما جابت الورق أنا أجيبه
فرقاه أنا اليوم ودي به
لا نط ما طال واعى به
خطرا على الريح تقضي به

وعملت لحسابي الخاص بعد سنه تقريبا ومارست التجارة في الرياض إلى عام ١٣٧٧ هـ انتقلت بعدها إلى المدينة المنورة وما زلت فيها إلى وقتنا الحاضر وسأبقى فيها إن شاء الله إلى أن أموت.. وعملت فيها بتجارة المشالغ ومستلزمات القهوة والمفارش مع متاجرتي بالأراضي فتركت المحلات التجارية عام ١٣٩٠ هـ وتفرغت للعقار إلى هذا اليوم ...

بأبني الأبناء كل يبذل ما يستطيع بوقته وجهده ومنهم بعماله وأفكاره وآرائه وأسأل الله أن يديمهم على ذلك ويوفقهم . وأشكر جماعتي ومعارفي لحرصهم ومساهماتهم في نجاح الملتقى السنوي واستمراره لان معظم أهل نجد يحضرونه ويحرصون عليه سواء من الرجال أو النساء .

الأماكن التي لم يصلها عقيل

وبسؤال العم سليمان عن تجارة الإبل وأنها أهم وأكبر نشاط يمارسه العقيلات , وعن المناطق التي يمرون بها والتي ذكرت في عدة كتب عن رحلات العقيلات هل ذهبت إلى مناطق أخرى نادرا ما يذهب إليها العقيلات أو لم يذهب إليها عقيلي قبلكم ؟ فقال " لا أدري إن كانت هذه الأماكن لم يذهب إليها عقيلي قبلنا ,, ولكن ذهبت إلى مناطق في الغالب لا يذكرها العقيلات في رحلاتهم دخلت إلى جنوب تركيا شرقي وشمال إنطاكية وغربها جهة إسكندرونه , وهذه المناطق لا يذكرها العقيلات في رحلاتهم ,, وذهبت إلى العراق شمال الموصل وقرب السلیمانية إلى حدود إيران وهذه المناطق نادراً ما يذهب إليها العقيلات لشراء الإبل أو الرعي في حالة زيادة منسوب الأنهار, وتجار العقيلات يشترون الإبل غالبا من بغداد وما جاورها ونادرا ما يذهبون إلى الشمال فمنهم من يوصلها إلى عمان ومنهم من يذهب بها إلى مصر. وقد توقفت رحلات العقيلات بعد حرب فلسطين عام ١٣٦٨ هـ ١٩٤٨ م بعدما سلم الانجليز فلسطين لليهود فأقفلت قناة السويس حيث كانت مصر آخر محطة لبيع الإبل وأفضلها سوفا , ثم أن الحكومة السعودية عام ١٣٦٩ هـ وخوفا على مواطنيها منعت سفرهم إلى فلسطين ومصر وكان ذلك بعد زواجي بأمر محمد بخمس سنوات ..

ملتقى أهل نجد

وعن ملتقى أهل نجد الذي يقيمه العم سليمان جزاه الله خير في كل سنه سألناه كيف كانت بدايته وما وصل إليه حتى الآن ??? كانت البداية في الثمانينات الهجرية بشكل مبسط وكان للجماعة القرييين منا من أهل بريده وبمشاركة الجميع تطور ليصبح لأهل القصيم. وبعد عام ١٤٠٧ هـ تكفلت بنفقتة كاملاً كنا نذبح ونطبخ ونعمل القهوة، فقد بدأ في العاقول (إحدى ضواحي المدينة المنورة) ثم طريق تبوك القديم ثم انتقلنا إلى طريق الهجرة (طريق المدينة - مكة) واستقر في البيضاء (متنزه في المدينة المنورة) منذ عام ١٤١٣ هـ إلى يومنا الحاضر , تطور هذا الملتقى بتوفيق من الله ثم بجهود الأبناء في الدعوة إليه وإعلانه وتحديد موعده وتميز ابني عبدالعزيز (أبو مشعل) بحسن التنظيم والتجهيز والإعداد بتفرغه واهتمامه وكذلك



وفي الختام

نسأل الله العليّ القدير أن يجزيه خير الجزاء لما قدم لخدمة العائلة وان يبارك له في ماله وذريته وأن جميع أفراد عائلة الجربوع كلنا ذلك الشخص بعطائهم كل باستطاعته بماله أو بوقته أو بجهد أو جاهه أو إدارته ... فنحن أسرة واحدة وفريق واحد وبحاجة إلى جميع الكوادر والأفكار والدعم والمشاركة...

وهنا أختتم بقصة أبي طلحة

عن أنس رضي الله عنه قال : كان أبو طلحة رضي الله عنه أكثر الأنصار بالمدينة مالا من نخل ، وكان أحب أمواله إليه بيرحاء ، وكانت مستقبلة المسجد ، وكان رسول الله صلى الله عليه وسلم يدخلها ويشرب من ماء فيها طيب .

قال أنس : فلما نزلت هذه الآية : (لَنْ تَنَالُوا الْبِرَّ حَتَّى تُنْفِقُوا مِمَّا تُحِبُّونَ) قام أبو طلحة إلى رسول الله صلى الله عليه وسلم فقال : يا رسول الله ، إن الله تعالى أنزل عليك : (لَنْ تَنَالُوا الْبِرَّ حَتَّى تُنْفِقُوا مِمَّا تُحِبُّونَ) وإن أحب مالي إلي بيرحاء ، وإنها صدقة لله تعالى أرجو برها وذخرها عند الله تعالى ، فضعها يا رسول الله حيث أراك الله . فقال رسول الله صلى الله عليه وسلم ((بخ ! ذلك مال رابح ، ذلك مال رابح ، وقد سمعت ما قلت وإني أرى أن تجعلها في الأقربين)) . فقال أبو طلحة : أفعل يا رسول الله فقسمها أبو طلحة في أقاربه ، وبني عمه . متفق عليه

أعد اللقاء

أبنة جربوع بن سليمان المحمد
و يوسف بن صالح بن سليمان العبدالله
المدينة النبوية

تأسيس صندوق الأسرة

في عام ١٤٠٨ هـ اشترى العم سليمان بيت في بريده أقام فيه وليمه ودعي إليها أبناء الجربوع المقيمين في بريده و الرياض وقد حضر معظمهم ولبوا الدعوة. تبني مشروع الصندوق وحرص على تأسيسه فهو من المؤسسين وكان حريص على الحضور والتجمع ولم يتغيب عن الملتقيات السابقة إلا حينما كبر سنه وصعب عليه التنقل وتغيير برنامجه اليومي.

الملتقيات الشبابية

هو أول من جمع الأسرة على مستوى الشباب لعامة الجربوع في المدينة المنورة وكانت على نفقته الخاصة وتكررت لمدة ثلاث سنوات متتالية وبعدها أقيم الملتقى العام للأسرة والذي أصبح يقام سنويا في بريده وما زال

موقع العائلة على الإنترنت

www.aljarboua.net

شاركنا .. أفكارك .. مقترحاتك .. نقاشاتك
شاركنا .. الفكرة .. الإبداع .. المعلومة
شاركنا التواصل والصلة



للاشتراك بجوال العائلة

أرسل رسالة فارغة

إلى الرقم ٠٥٠٥٤٠٤٢٩٩

لتصلك آخر أخبار العائلة





أخوكم اللواء المتقاعد
عبدالعزیز بن عبداللہ بن سلیمان - الرياض

أبناء عائلتي

وصلني خبر إعداد العدة لإصدار أول عدد لعائلتي فأحببت أن أخص هذا المقال للتأمل في التفاوت الملحوظ في مقدار مساحة العطاء مع أنه في بعض الأمور في بداياته بين عائلتي [عائلة الجربوع] وحينما بدأت اكتب هذا المقال ارتسم أمامي قول الشاعر/

على قدر أهل العزم تأتي العزائم وتأتي على قدر الكرام المكارم

ودعونا نتأمل في جو من الود والصراحة واقعنا في مجال خدمة العائلة ونحن نستحضر الضروقات الفردية والاستعدادات الذاتية ونحرص أن نتوخى الواقعية في نظرنا للأمور وفي ذات الوقت نستلهم من قول الشاعر أن الصعاب تسهل أمام العزيمة وأن طلاب المكارم يحصلون عليها إذا ابتغوها في كافة المجالات وتزداد سمعتها بريقاً بفضل نقاء أفرادها وحسن تعاملهم وانتمائهم حيث أكرمنا الله بأن نكون من أسره طيبه ومتميزة والله الحمد يشهد لها كل من تعامل معها مع اليقين أن كل ذلك مرهون بتوفيق الله وعونه مع التزود بالصبر الذي هو زاد مهم وبدونه يتعثر الفرد وتضعف همته ويدب فيه اليأس .

إن ارتباط الواحد بعائلته هو ارتباط عضوي ولا يستطيع الواحد منا أن يعيش حياته بعيداً عن الأخوة والأخوات وأبناء العم . من هنا ندرك حجم الواجب الشرعي والأدبي وأهمية الحرص على التواصل وتلمس السبل التي يمكن لكل منا أن يخدم عائلته من خلالها . بحيث يجد كل فرد ما يناسبه منها . فهذا يشارك بالدعم المادي وآخر بالمشاركات الثقافية والإعلامية وثالث بالاهتمام بالأمور الاجتماعية . وقد يوفق بعض الأفراد ليكون لهم إسهام في أكثر من مجال ذلك فضل الله يؤتيه من يشاء . ويجمع هؤلاء جميعاً الإحساس بالواجب فوجود الإحساس هو الشرارة التي تدفع للعطاء ومع التقدير لمن نرى عاداتهم ماثله أمامنا وهم كثر والله الحمد ومتوزعون في كل مدينه من مدن بلادي وعلى أكتافهم رئيس وأعضاء مجلس العائلة والقائمين على موقع العائلة وعلى الملتقيات الشبابية والمعددين لشجرة العائلة والى غير ذلك من المناشط .

❖ الأخوة والأخوات أبناء العائلة الكريمة

أنه من الضروري أن يستشعر كل فرد من أفراد العائلة المسؤولية وأن يتجاوز القناعة الفردية بالابتعاد أو عدم جدوى الترابط والتواصل وأن لا يتخذ موقف المتفرج من بعيد ويحرم الآخرين من مشاركته وعطائه أو حتى المباركة والدعاء الصادق لصلة الأرحام فكل منا بحاجة للأخر حضوركم الاجتماعات الدورية والسؤال عن أحوال العائلة يرضي الرضي والارتياح لدى الأبناء والأخوات العاملين في أنشطة العائلة المختلفة ويشجعهم لمزيد من العطاء .

ختاماً ،

أدعوا كل أخ وأخت لديهم الإمكانيات ولا نراهم في مواقع العطاء ولا أقل من أن نراهم في الملتقيات ومناسبات العائلة ونطمح أن نرى لهم مشاركات في دعم المناشط التي أصبحت في متناول الجميع وتصل إليهم دون عناء ولو كان الدور صغيراً ونحتسب الأجر في ذلك . فالجميع مهم ولا يجوز بحال من الأحوال أن يحتقر أحداً منا نفسه أو يكتفي ببذل غيره ..



الرائد: مضلي / محمد بن صالح بن سليمان - الرياض

الوصية للعائلة

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته.

تخيل أنك ذهبت إلى مكينة أحد البنوك وأدخلت بطاقة الصراف لكي تسحب من حسابك لتشتري ما يحتاجه والدك أو والدتك أو زوجتك أو أبنائك أو لنفسك وفجأة تجد رصيدك (صفر) !!!
أنه موقف رهيب بل صدمة أبعدها الله عنا جميعاً... وورزقنا الله رصيد من الحسنات والأعمال الصالحة وكذلك المال الصالح تخيلوا أن يقال لكم (صندوق العائلة) رصيده (صفر) !!!

إنها نفس الصدمة الأولى!

من تتوقع يدعم رصيدك أو رصيد صندوق العائلة.. ابن الجيران ؟
صديقك ؟ زميلك بالعمل!!!؟

هناك فكرة رأيت بأن أعرضها عليكم وأرجوا أن أكون قد وفقت بها.
قال الله تعالى: (كَبَّ عَلَيْكُمْ إِذَا حَضَرَ أَحَدَكُمُ الْمَوْتُ إِنْ تَرَكَ خَيْرًا الْوَصِيَّةُ لِلْوَالِدِينَ
وَالْأَقْرَبِينَ بِالْمَعْرُوفِ حَقًّا عَلَى الْمُتَّقِينَ)

الفكرة هي لماذا لا نجعل لصندوقنا صندوق عائلتنا حق من وصيتنا
في الثلث، لماذا لا نفكر بذلك .

أليس هذا هو البر بعينه. أليست هذه صدقة جارية الأجر. فلك
أجران أجر الصدقة وأجر صلة الرحم.

الثلث والثلث كثير.

فتجوز الوصية بالثلث ولا تجوز الزيادة عليه، والأولى أن ينقص عنه.



وهناك من الأموال الموصى بها من الثلث لأجدادنا وأعمامنا ولا نعلم أين نصرقتها

فلماذا لا يكون لفقراء العائلة نصيب منها ويتم إيداعها في صندوق العائلة ليستفيد منها الجميع ويحصل به الأجر والثوبة
بإذن الله .

وأقترح أن تستحدث لجنة من العائلة لإدارة الوصايا واستثمارها وصرفها بما هو مفيد للميت والعائلة .



م / محمد بن سليمان بن عبد العزيز
وزارة الشؤون البلدية والقروية - الرياض

همسة و قبلها سؤال!

لماذا لا تحضر الملتقيات الأسرية؟

هناك بعض الأخوة من أبناء عائلتنا الحبيبة لا يشاركون ولو حضورياً في لقاءات العائلة السنوية ، وقد لا يشارك حتى في ملتقيات " العائلة الصغيرة " الأسبوعية والشهرية ، قد يكون السبب في ذلك عدم استشعارهم بأهمية هذه الملتقيات والتي من أهمها صلة الرحم التي أمر بها الخالق عز وجل في كتابة وسنة نبيه محمد صلى الله عليه وسلم حينما قال تعالى (يَا أَيُّهَا النَّاسُ اتَّقُوا رَبَّكُمُ الَّذِي خَلَقَكُمْ مِنْ نَفْسٍ وَاحِدَةٍ وَخَلَقَ مِنْهَا زَوْجَهَا وَبَثَّ مِنْهُمَا رِجَالًا كَثِيرًا وَنِسَاءً وَاتَّقُوا اللَّهَ الَّذِي تَسَاءَلُونَ بِهِ وَالْأَرْحَامَ إِنَّ اللَّهَ كَانَ عَلَيْكُمْ رَقِيبًا) (النساء من الآية ١)



وقول الرسول صلى الله عليه وسلم " من كان يؤمن بالله واليوم الآخر فليصل رحمه " لماذا هذا العزوف عن الحضور لتلك الملتقيات ، هل هو كسل فيطرده . انشغال والتزامات فيجعل الملتقى من ضمن أولوياته . خجل فيتغلب عليه . رهاب اجتماعي فهو بين أهله وأقربائه . أم أنها دنيا أشغلته عن صلة الرحم !!!

هناك صور عديدة من صلة الرحم منها ، زيارتهم ، تفقد أحوالهم ، السؤال عنهم ، الإهداء إليهم ، التصديق على فقيرهم ، التلطف مع غنيهم ، توقير كبيرهم ، ورحمة صغيرهم الخ .

بالنسبة للمكاسب التي نحصل عليها عندما نصل أرحامنا فهي سبب لصلة الله للواصل و سبب لدخول الجنة وهي امتثال لأوامر الله عز وجل والصلة تدل على الأيمان بالله واليوم الآخر وهي أحب الأعمال الى الله عز وجل وصلة الأرحام سبب لزيادة العمر وبسط الرزق وتدفع ميتة السوء وأخيراً هي سبب لمحبة الأهل للواصل ..
جزاء الله خيراً كلاً من ساهم في قيام تلك الملتقيات وأن يهدي الله الأخوة الذين لا يحضرونها لأنه " لا ثمرة لغصن أنقطع من شجرة ، ولا حياة لورقة سقطت من غصنها "
(البر شيء هين .. وجه طليق . وتواصل ومحبة . ولسان لين)

التحذير من الشهوات المحرمة

الحمد لله العلي المنجد لعباده من كل فـكـر ملحد
للشر مكر بالنساء الخرد صبـرا جميلا صـاح لا تتمرد
فيما أحـل الله غنية عاقل ولذيذ عيش المرء في أن يهتدي
وإذا نظرت إلى الحرام وجدته متعا تزول ووحشة تتلبد
لله درء المؤمن المتجـلد في دربه يسعى بغير تردد
علم الفتى بالله أصل حياته وربيع قلب العبد حب الأوحـد
وبذكره تكسى القلوب حلاوة فهو الشفاء وللهوم يبـدد
والعلم نور للفتى في سعيه والعقل يحكم سيره ويسدد
والقلب يأنس للموافق فطرة والنفس إن تجهل تميل وتعتدي
لا يلتقي في القلب حب إلهه ومحبة الفحش المقيت الأنكد
المخلصون مخلصون من الردى في أمر يوسف عبرة للمقتدي

الشيخ الدكتور / عبدالله بن عبدالرحمن الصالح
استاذ العقيدة في الجامعة الإسلامية - المدينة النبوية



مكارم الأخلاق

هذا الأبيات كتبها في العم الفاضل سليمان بن محمد (الشراري) نظير ما قدمه للعائلة من أفكار وعمل لجمع الشمل جزاه الله خيرا ، وهي مستوحاة من خواطري

راد الطلايب لضعوف المساكين
وبنهاره صايم فرض وتسنيين
متواضع ومثله ما يقدر بتشمين
راعي الاوله بكل الموازين
ولو طلبته جاك أول الملبين
يحارب اجفونه لا تنامين
أسد ومن شبه أسد بأ با حصين
واللي يواجهه يقفي مع المقفين
انك تصيرنا بالعسر واللين

يستاهل المدح من هو على الحق قايم
جـلاب الخير بالليالي العتايـم
ما هو من لفافين العمايم
لضيوفه تفوح ريح الدسايم
غايته بالدنيا رفع الهمايم
ما هو من اللي ينخش نايم
ساهر وساير على الحق دايم
جربوع (الشراري) جـلاب الغنايم
وختامها يا ممشي هبوب النسايم



سليمان علي المحمد الناصر
حرس الحدود - الرياض

قصة العريني وابن جربوع



يذكر أن هناك تاجر من العقيلات يقال له محمد بن عبدالعزيز العريني وكان هذا الرجل تاجر كبيراً ومعروف لدى جميع الناس وكان جميع الناس وبالأخص البدو منهم يأتون إليه ليقترضوا منه المال، وهذا الرجل كريماً جداً لا يمكن أن يرد أحد. ودارت الأيام وأصبحت المنطقة التي يعيش فيها العريني قاحلة ولم ينزل فيها المطر لعدة سنوات فذهب البدو من المنطقة وضاعت أموال العريني بين الناس وأصبح في حال صعبه جداً لأنه لا يمكن أن يقترض من أحد مبلغ من المال ليستعيد تجارته لأنه تاجر ومعروف ونفسه لا تسمح له بذلك فتظاهر بالمرض وجلس في بيته، ومرت الأيام فزاره أحد أصدقاءه ليطمئن عليه وسأله عن سبب انقطاعه عن أعماله فقال له إنني مريض ولا أستطيع العمل في الوقت الحالي وبعد أيام زاره صديقه مرة ثانية وثالثه وقال له اسمع يا ابوعبدالعزيز أنت ليست بالمرضى ولم يظهر عليك أعراض المرض فقل لي ما بك لعلني أستطيع مساعدتك. حاول محمد جاهداً أن يخفي ما به ولكن مع إصرار صديقه عليه أخبره بما جرى له وأنه لا يملك المال ليعمل به فماله ذهب مع الناس. فكر صديقه بالموضوع وقال له اسمع سوف أجد لك الحل بإذن الله لكن تعاهدني أنك توافق عليه فقال له محمد إن كان الحل سوف يخرجني مما أنا فيه فأنا أحوج الناس إليه ولكن لا تقول لي اذهب وتسلم أو تدين من أحد لأنني لا أستطيع ذلك فقال له: لا أنا أريدك أن تتزوج سكت محمد وقال له هل أنت مجنون أشكي لك حالي وما مر بي من فقر حتى أن وجبة العشاء لا أجدها، وتقول لي تزوج فقال: نعم وقال له محمد باستهزاء ومن سيزوجني فقال له اذهب إلى الشيخ سليمان الكبير الذي هو سليمان الجربوع وسليمان الجربوع كان من أغني من في تلك المنطقة وذو ثراء

فأحش فقال له محمد لا بد أنك جننت هل تريدني أن أخطب بنت سليمان الكبير الذي لا يجلسون إلى علي (زل) وأكلهم من جميع الأصناف وبيتي لا يوجد به ما نجلس عليه ومن أين لي بالمهر والجهاز فقال له صديقه مسألة المهر دعها لي فلم يوافق محمد بحل صديقه وبعد أيام رجع إليه صديقه مره ثانية وألح عليه فذهب محمد إلى سليمان الجربوع لكي يرده الشيخ سليمان ويرتاح ويريح صديقه وكان الشيخ سليمان له عادة أن يفتح بابه للناس بعد صلاة الظهر ليأتوا لياكلوا ويشربوا لوجه الله فلما وصل محمد إلى بيت الشيخ سليمان وانصرف الموجودين من المجلس أتى الشيخ سليمان إلى محمد وقال له عسى أن يكون هناك لزوم نقضي به يا أبا عبدالعزيز فهو يعرفه عز المعرفة لما دار بينهم من تجارة سابقه فقال له محمد الحقيقة إنني أتيت إليك لأخطب لنفسني بنتكم على سنة الله ورسوله فقال له الشيخ سليمان طلبك مقضي لأنه كان قديماً لا يأخذ رأي البنت ولا رأي الأم في أمور الزوج الأب هو المختص في هذا الأمر فلما أتاه الرد أصبح عليه كسين في صدره لأنه لم يتوقع ذلك فحدد يوم الزواج ودفع المهر والجهاز الذي اقترضه من صديقه. وصار يوم الزواج ومن اليوم التالي رحلت البنت إلى بيت زوجها ووصلت

ليلاً فناموا، ولما ذهب محمد ليصلي الفجر خرجت البنت إلى البيت لتتضر إليه فلم تصدق ما ترى لأنها كانت متوقعة أن تكون في بيت كبيت أهلها إن لم يكن أفضل من ذلك لما عُرف عن محمد العريني وتجارته سكتت البنت متوقعة أن تكون في بيت كبيت أهلها إن لم يكن أفضل من ذلك لما عُرف عن محمد العريني وتجارته سكتت البنت وفي الصباح قالت له اسمع يا محمد الواجب أن تخبر أبي بما جرى لك. وأنا راضية بك كرجل وزوج ليس مالمك ولكن أريد أن توافقني بما سأقترحه عليك، وكان محمد في موقف لا يحسد عليه فقال أنا موافق بما ستقولينه وهو يدور في رأسه أنها ستقول له إذا مر على زواجنا فتره من الزمن أريدك أن تطلقني وكلاً يذهب في حال سبيله، ولكن قالت له أريد أن تذهب إلى السوق وتشتري (محش) و ثوب ليوضع فيه الحشيش فوافق محمد ظناً منه أنها سوف تعطيه احد صببية أبيها ليحش ويأتي به إلى السوق ويبيعه ويعطيها المال ولكن قالت له أنا من سيذهب ويحضر الحشيش ويبيعه فذهل محمد وقال لها كيف ذلك وأنتي غير متعودة على ذلك فأصرت عليه واتي بما تريده ولما صار الفجر قامت البنت وذهبت وعملت ذلك اليوم وتعبت جداً لأنها غير متعودة على ذلك وباعت ما حصلت عليه ذلك اليوم وأعطت زوجها المال ليحضر به مئونة للبيت واستمرت عل هذه الحال عدة أسابيع وفي يوم من الأيام اشت رى الشيخ سليمان حلالاً كثير واحضره إلى بيته ثم ذهب إلى السوق ليشتري الأعلاف والحشيش لهذا الحلال وقام واشتري جميع ما في السوق وقال للنساء اذهبوا به إلى البيت فذهبن النساء والتي من بينهن ابنته وهذه هي المرة الأولى التي تذهب به البنت بالمحصول إلى بيت المشتري وصار هناك زحاماً شديداً في المكان الذي توضع فيه الأعلاف والبنت تقف هناك خائفة لم تتعود على ذلك فخرجت جاريه من بيت الشيخ سليمان لتنظم النساء وهذه

دخلت عليه البيت فرح فرحاً شديداً بها وقالت له عن ما جرى معها فتكدر محمد وظن أن الشيخ سليمان سوف يأخذ بنته ولما صار بعد العشاء طرق الباب احد صبية الشيخ سليمان ومعه ناقة محمله بجميع مستلزمات البيت فأصبحت نار محمد نارين توقعاً منه أن الناس بدئوا ينظروا إليه بنظرة الشفقة ولما صار الصباح أتى الشيخ سليمان إلى محمد ولما شرب القهوة معه في بيته اخرج كيسا ممتلئاً بالنقود وأعطاه محمد فحاول محمد أن لا يأخذ المال إلى انه أصر عليه وقال له هذا دين تعيده إلي فذهب محمد ورجع إلى عمله الأساسي العقيلات وانفتحت عليه أبواب الرزق من جميع الاتجاهات وسدد الدين إلى الشيخ سليمان وصديقه الذي اقترضه المهر الذي عرف فيما بعد لماذا عرض عليه بنت الشيخ سليمان الجربوع لا احد غيرها .



فأخذ ابنته وانفرد بها وسألها فأخبرته بالقصة كاملة وأنها هي من اقترحت عليه هذا العمل فقال الأب ونعم البنت وهذا ما ربيتك عليه فأخذ البنت وأوصلها إلى بيت زوجها الذي ضاقت بها الدنيا وهو يبحث عن زوجته من السوق إلى البر ولكن لا يستطيع أن يذهب إلى أهلها ويخبرهم بالأمر فلما دخلت عليه البيت فرح فرحاً شديداً بها وقالت له عن ما جرى معها فتكدر محمد وظن أن الشيخ سليمان سوف يأخذ بنته ولما صار بعد العشاء طرق الباب احد صبية السوق إلى البر ولكن لا يستطيع أن يذهب إلى أهلها ويخبرهم بالأمر فلما

الجارية هي من ربي البنت فازداد خوف البنت من أن تعرفها الجارية وينكشف أمرها وما زالت واقفة بعيداً تفكر هل ترمي الحشيش وتهرب فخافت أن يمسكوا بها ظننا أنها سرقت شي أو تمشي مع النساء وتضع الحشيش وتتصرف في هذا الوقت لم يبقى سوى البنت فقالت لها الجارية تقدمي وضعي ما في يدك ولما اقتربت شكت الجارية بأمرها وكانها تعرف هذا الشكل فلما اقتربت البنت سحبت الغطاء من وجه البنت وعرفت أنها عمته حاولت أن تخفي الأمر لكن الجارية علا صياحها في البيت وجاءت أم البنت وعرفت الموضوع وقامت بتوبيخ ابنتها عن تصرفها وسب زوجها والبنت تدافع عن زوجها حتى حضر الشيخ سليمان واستقبلته الأم وقالت له أن العريني فعل كذا وكذا بالبنت فقال لها الشيخ لا أريد أن اسمع منك ولا كلمه

[شكراً لكم ..]

أبارك لكم ..

إطلاة هذا الإصدار..
نسأل الله أن يبارك فيه ، وينفع بمحتواه....

بقلم : رنا بنت يوسف البراهيم

هاهو العقد قد اكتمل...
وازدان البدر ضياءً واكتمل...
فحل نور.. وظلام أرتحل...
فحيا "هلا..وسهلاً" مرحباً...
بنجم أتى وزار الدجى...
فأوقد في الكون صباحاً مشرقاً...
أبه) قد تنامي الحقل مزهراً...
أولأجله) فاح في الجو رحيقاً عنبراً...
بمقدم عز.. بموكب فخر..

خاتمة

كم أحبه واشتاق للقىاه .. مع إنني ألقاه في اليوم خمس مرات لكنني لا أمل منه ، فكيف لا وهو رحيم لطيف خبير بي غفور عظيم سبحانه .. تسبح له الجبال والسموات السبع والأراضون ومن فيهن ، فهو المتكبر المتلطف بعباده خلقهم فأحسن خلقهم ، ولا يجد حلاوة للقىاه إلا الخاشع، فكم تشناق القلوب لرؤيته وكم غفلت عنه قلوب، واتجهت للعالمية ونسيت مالك الدنيا بل الأرض بل الكون بل جبل وببل وببل !!! فاني لا أستطيع إن اصف ملكه سبحانه العلي القدير الكبير العظيم لا يمكنني إن أكمل فهو الكامل جل في علاه فإنني لا أستطيع إن أحصيه ولا إن أثني عليه ولا أن أوفيه حقه.

خالد بن محمد بن علي بن الحمد - طالب



سليمان بن صالح بن سليمان بن عبدالعزيز
طالب الثانوية (الرياض)

جدي .. الرجل الذي اجتمعت القلوب على محبته!

عميد أسرة البكيرية بالرياض

غبطة وسرور ومشاعر فياضة . وانطباعات وكلمات أسطرها بمقدم القناة الإعلامية الراقية مجلة العائلة . ولأنني أتمنى شرف المشاركة بها أحببت أن ألقى الضوء على صور مضيئة من حياة جدي الغالي سليمان بن عبدالعزيز بن سليمان بن محمد بن عبدالله المنصور

اقتبستها من سواليف جدتي أم إبراهيم ومن حديث والدي عن جدي



لم يتوقف حبه فقط على أبناء العائلة بل تعدى هذا الجانب بكثير فأحبه القريب والبعيد والكبير والصغير حتى ... عرفت عن جدي حبه الشديد لصلة الأرحام . منذ أربعين سنة والاجتماع الرسمي ليوم عيد الفطر والأضحى في منزله بسيط بمادبته وبشاشة وجهه التي لا أنساها . حريص على ضيوفه وسؤاله لمن غاب ويحب إشراك الأطفال في المأدبة . حتى في ذهابه للحج يؤكل احد أبنائه ويحرصهم على القيام بكامل متطلبات المأدبة . منزله في يوم العيد بمراء عيني لا ينقطع من الضيوف المهنتين بالعيد سواء من الأقارب أو الجيران أو ممن له صلة بجدي ولو من بعيد . تذكر جدتي حفظها الله أني منذ عرفت جدك كان سباقاً للذهاب إلى المسجد فدائماً يسبق المؤذن بدخوله للمسجد . يرجع له المشورة في جميع ما يخص العائلة . بحث عن أوقاف لوالديه أكل عليها الدهر وجدد صكوكها وأحيائها وذلك ببنائها وجعل جميع ريعها في الأضحية لوالديه وأعمال البر برأ بوالديه ..

فترة مرضه

في بداية رمضان ١٤٢٦هـ بعد عودته من أداء العمرة أحس جدي بالآلام في بطنه تحامل على نفسه ولم يبلغ أبناءه حتى لا ينقطع عن الصيام . ومع بداية العشر الأواخر من رمضان زاد عليه الألم وسارع أبناؤه بالذهاب به للمستشفى رغم رفضه . وبعد إجراء الفحوصات اللازمة فضل الأطباء تنويمه في المستشفى .. رفض جدي ومع إصرار الأبناء وضرورة الأمر خضع جدي للأمر الواقع ، وأصر جدي شفاه الله على إخراجه قبل العيد بيوم واحد لإقامة المأدبة جرياً على عادته السنوية . وافق الطبيب بالحاح . كان يوم العيد رغم مرضه في قمة سعادته ويقول أني في قمة عافيتي ولله الحمد والمنة . وبعد العصر ليوم العيد وبعد ذهاب ضيوفه تعب تعباً شديداً وأخذ للإسعاف فقرروا ضرورة إدخاله غرفة العمليات لوجود ثقب في الأمعاء وكانت بدايته مع معاناته الحقيقية مع المرض وكانت غرفته بالعناية المركزة تعج بزواره مع تأفف إدارة القسم بذلك . ظل جدي ثلاثة شهور مع معاناته الشديدة في المعدة مع مطالبته الملحة بالخروج حتى إنه يتمكن عن الأكل لتأكيد رغبته بالخروج . اضطر الطبيب لإخراجه مؤقتاً لإرضائه وبعد عودته للمستشفى مرة أخرى أصيب بجلطه في الرأس أفقدته الوعي وما زال على السرير الأبيض في المستشفى منذ سنتين ونصف ...

قصه تأثر والدي كثيراً بها وهي قصة ذلك الطفل الذي لم يتجاوز الخمس سنوات الذي كان جدي يداعبه بعصاه قبل دخوله للمسجد كل يوم . فيمسك الطفل بيد جدي حتى يدخله أمام المحراب وأصبح ذلك الطفل كل يوم في صلاة العصر والمغرب ينتظر جدي عند باب المسجد فيمسك يده كعادته .. وبعد فتره فقد الطفل جدي تضايق ذلك الطفل كثيراً لغيابه عرف بمرض جدي فأصر على والده إصراراً شديداً بالذهاب به للمستشفى لزيارة جدي وفور دخوله لغرفة جدي كان والدي موجوداً عنده فلم تتمالك الدموع تلك اللحظات معانقته عناقاً شديداً وأصبح يزوره باستمرار... أبناء عمومتي حينما تأملت حياة جدي تبادر لذهني حديث الرسول صلى الله عليه وسلم (من أراد أن يبسط له في رزقه ، وينسأ له في أثره . فليصل رحمه) رواه البخاري لذلك فلنحرص جميعاً على بر والدينا أولاً وصلة أرحامنا فهما الكسب الحقيقي لنا في الدنيا والآخرة.. انتهى كلامي لكن لي رجاء منكم دعوة منكم لجدي في ظهر الغيب بأن يرفع عنه ويلبسه ثوب الصحة والعافية وان يجعل ما أصابه تكفيراً لذنوبه ورفعاً لدرجاته انه جواد كريم وارحم الراحمين..

هذه القصيدة كتبها تمثل جزء من شعوري تجاه جدي شفاه الله

من الوجدان

وما غير دموعي عليه تسيل
أتوجد لجدي بالمشفى نزيل
يراعي نجوم الليل الطويل
والشفاء من الله ما هو مستحيل
أبو عبدالعزیز البلا عنه تشيل
باب الكرم ما هو باب البخيل
ولليتيم عطاءه بحر مده جزيل
أبو عبدالعزیز له رد الجميل
لزوج الصوت واندب هل الخيل
هذا أبو عبدالعزیز عندك دخيل
الله يقسملك جنات النخيل
على من صلى عليه الجليل

اه قلبي حزين على جدي
يومن طويل وشمس ما تعدي
فراش أبيض وعليه منمدي
جهاز برجله وجهاز باليدي
يا الله يا رحمن يا مدبر العبيدي
يا ما جيناه والباب ما ردي
يعطي الفقير ولجاره مودي
وليا نخيته قال ابشرك عندي
لو الأمور بالفضعات والمددي
يارب تشفيه وبالسلامه يردي
أبي أعيش لذكراك دوم يا جدي
وختامها صلاة بعد ما عدي



محمد بن عبدالله بن محمد
القصيم - بريدة

فلننتبه !!

فللعوق السمعي أسباب وعلامات

الشوكية والتهاب السحايا المخية والنكاف والجذري والكاذب والحمى القرمزية.
- الحوادث بأنواعها لها دور في حدوث الصمم.
- العامل الوراثي الذي قد ينقل المرض من جيل لجيل ولكن الصمم العارض لا ينقل المرض من جيل لجيل في الغالب.

كيف أعرف أني طفلي أصم؟
أما عند الحديث عن علامات وجود مشاكل سمعية فلنا أن نلاحظ عدم استجابة الطفل لمصدر الصوت وعدم تقبل الأوامر كما أن حصيلته اللغوية واللفظية أقل من أترابه، زيادة على تحاشيه الدخول بحوارات وألعاب لفضية وهذا له دلالتة، وأذن الطفل قد يكون فيها أثر لبعض الإفرازات التي تنبئ عن وجود مشكلة، ولعل عبث الطفل بأذنه أو حكها بصور مستمرة يلفت انتباهنا لشيء ما...

كما أن ميل الطفل للوحدة والانعزال يحتاج متابعة لمعرفة السبب. إن معرفة هذه الأسباب والعلامات مرشد فعال لتجنب العوق السمعي خاصة في عمر مبكر للطفل. وعندما تقتنع بمقولة (ما لا يدرك كله لا يترك جله) نصل إلى مواجهه فعالة للصمم لتجنبه أو التقليل من تأثيره

العوق السمعي حالة استثنائية تصيب الفرد فتؤثر في حياته ويصبح من ذوي الحاجات الخاصة.
والعوق السمعي مشكلة تواجه وليست عارض يتم تجاهله . فليس العيب أن يصبح الفرد أصماً ولكن العيب في الانطواء والإنكار وجعل المصاعب تزيد من تقدم العمر. وبما أننا نتحدث عن العوق السمعي وآثاره فنحن من الأولى أن نتجنبه. والأم هنا تقع عليها المسؤولية مع الأب فالصمم له أسباب قد نستطيع - بإذن الله - تجنبها . وهذا الأمر يستشار فيه أهل الاختصاص من الطب ولكن كبدائية نرى أسباب الصمم معروفة مثل باقي أنواع العوق ومن أهم الأسباب والنصائح
- الأم الحامل عليها تجنب الأشعة قدر الإمكان.

- إن الفحص الدوري لتجنب أي مرض يقلل من آثاره (الحصبة الألمانية)

- كذلك تجنب استخدام الأدوية إلا بأمر الطبيب (وتؤكد مخاطر ذلك في الشهور الثلاثة الأولى للحمل)

-ومن نافلة القول أن التدخين والكحول لهما اثر سيء على الجنين.

- وعند الولادة قد تكون لإصابات الرأس ونقص الأكسجين دور في الإصابة بالصمم.

- وهناك أمراض تصيب الشخص بعد الولادة قد تسبب الصمم مثل الحمى



ماذا تعرف عن أبجديات الإسعافات الأولية

الإسعافات الأولية



لا أحد منا ينكر أهمية الإسعافات الأولية وما لها من دور هام في إنقاذ حياة من يتعرضون لحوادث قد تؤدي بحياتهم إذا لم يسعفوا في الوقت المحدد ، ويؤكد العديد من الأطباء أن الإسعافات الأولية تعتمد بالدرجة الأولى على المهارات البشرية وكذلك على الأجهزة والأدوات بالدرجة الثانية لذا ينبغي على من يقدم هذه الخدمة الجيلة أن يكون ملماً بكيفية التعامل معها ويحسن تقديم العناية الفورية للأشخاص الذين يعانون من إصابات أو أمراض مفاجئة وكيفية تقديم الشخص المساعدة لنفسه أو غيره في مثل هذه الظروف. لذلك حرصنا في هذه الدورة على تثقيف أفراد العائلة على طرق الإسعافات الأولية . لعل الله أن ينعف بها من التقليل من مخاطر الإصابات أو إنقاذ أرواح أشخاص بيدنا إنقاذهم ، قال تعالى (ومن أحيها فكأنما أحيانا جميعاً)، وقد علمنا رسولنا أن "في كل كبد رطبة أجر"

الاختناق:

لإنقاذ شخص من بيته الذي تلتهمه النار ، وهو في حال غيبوبة من جراء الدخان الذي تنشقه . في حالات الاختناق.عملية الإنعاش بالتنفس الاصطناعي من الفم إلى الفم تتطلب أولاً فتح مجرى التنفس لدى المصاب بانحناء رأسه إلى الخلف ورفع فكه الأسفل . بعد ذلك أقفل منخريه بسبابتك وإبهامك وانفخ في فمه بقوة كافية ليرفع صدره، تابع الإنعاش بمعدل ١٢ نفساً في الدقيقة. لا تيأس وتوقف عن مهمتك بسرعة . فكثيراً ما أنتعش ضحايا اختناق بعد ساعات من مباشرة عملية التنفس الاصطناعي.

آلام البطن:

أول الأعراض الرئيسية لالتهاب الزائدة الدودية هو شعور بالانزعاج في منطقة البطن. مدد الشخص المصاب في فراشه وضع كيساً من قطع الثلج على الناحية التي تؤلمه. لا تُعْطِه أي طعام أو شراب قبل استشارة الطبيب ، فذلك قد يزيد احتمال انفجار الزائدة الملتهبة ويخلق وضعاً أشد خطورة . ولا يجوز إطلاقاً إعطاء المصاب مسهلات لدى الشعور بأي ألم في البطن .

عضات الكلاب:

كلب شاردي يهاجم شخص ويعض ساقه . اعتبر أن أي كلب هو مصاب بدأ الكلب حتى يثبت لك العكس ، سارع إلى اتخاذ الإجراءات اللازمة . اغسل موضع العضة بالماء الجاري لإزالة آثار لعاب الكلب . بعد ذلك استخدم الشاش الطبي لتنظيف الجرح بالصابون والماء . غطي الجرح بضماد معقم وحاول القبض على الكلب لفحصه والتأكد من عدم إصابته بدأ الكلب.



الحروق:

أصيب شخص بحروق بالغة. هنالك ثلاثة أنواع مختلفة من المعالجات للحروق . أسكب الماء المثلج على الحرق ثم ضع فوقه كيساً يحوي قطعاً من الثلج على الحرق أو ضمادات مبللة بالماء البارد ، وذلك بعد إزالة بقايا الثياب المحترقة لتحاشي التلوث بالجراثيم، ثم طهر الحرق بمادة معقمة، أما حروق الدرجة الثالثة، فهي خطيرة ويجب أن يعالجها اختصاصي فوراً. في مثل هذه الحالات تنبغي تغطية المنطقة المحروقة بضماد غير لاصق أو بقطعة قماش نظيفة ، ويمكن التعرف إلى حروق الدرجة الثالثة من لونها الفحמי أو الأبيض .



آلام الصدر:

اجلس في وضع منحني إلى الورا، بمقدار ٤٥ درجة تقريباً . إذا كان الألم شديداً ومتواصلاً ، خصوصاً إذا امتد إلى الكتفين أو الذراعين أو العنق أو تعرق أو غثيان ، فربما أنت أمام أزمة قلبية. استدع في الحال سيارة إسعاف .

الغص بالطعام:

يغص احد الأشخاص بقطعة من اللحم. أسأله إذا كان يستطيع الكلام . إذا أمكنه ذلك فمعناه أن الهواء يدخل إلى رئتيه وبالتالي ففي وسعه أن يسعل ويقذف العائق الذي يغص به إلى الخارج . أما إذا عجز عن الكلام لا تحاول إزاحة العائق بإصبعك أو دفع ماء أو شراب في بلعومه. إذا بقي مجرى التنفس مسدوداً ، استخدم " مناورة هيمليخ " . قف وراءه ولف ذراعيك حول خصره ، ثم اقبض إحدى يديك وضع جانب الإبهام على بطنه بين القفص الصدري والسرة . امسك بيدك الأخرى قبضة يدك الأولى واضغط بحركة سريعة مع دفع إلى أعلى. كرر الحركة حتى ينزاح العائق .

الجروح:

جرح شخص يده فأخذت تنزف بغزارة . انزع من معصمه وأصبعه الخاتم والساعة ، وارفع ذراعه المصابة فوق مستوى القلب ثم اضغط الجرح مباشرة . إذا لم يكن احد الأوردة الرئيسية مقطوعاً ، فإن النزف يتوقف عادة بالضغط المباشر. أما إذا لم يتوقف، فاضغط على الوريد من الداخل) في جروح الساق يكون الضغط على الوريد في أعلى الفخذ من الداخل (. لا تستعمل المرقأة (ضاغط لوقف النزف) إلا بعد إخفاق جميع الوسائل الأخرى ، لأن هذه تمنع وصول الدم إلى الطرف المصاب كله وربما سبب ذلك عطلاً دائماً.



نوبة السكري:

شخص مصاب بدأ السكر في الدم بدأ يتصبب عرقاً ويرتجف ويتصرف في حال من التشتت الفكري. لا تعطه حقنة أنسولين أو جرعة من العقاقير المضادة للسكري ، إذ ربما تكون حالة ناجمة عن هبوط سريع في مستوى السكر في الدم ، وهذا ينتج عادة من تناول جرعة مفرطة من الأنسولين. حاول أن ترفع مستوى السكر في دمه بان تدعه يتناول شراباً يحتوي على السكر أو قطعة حلوى أو يمص قطعة سكر.

الصدمة الكهربائية:

سلك كهربائي خارجي ينقل تياراً يسقط على شخص . قبل أي شيء يجب فصل جسد المصاب عن التيار الكهربائي . استخدم خشبة جافة أو غصن شجرة لإبعاد السلك ، أو اعقد بعض ثيابك حول المصاب و اجذبه بعيداً عن السلك. إذا أمسكت بثيابه أو حذائه ، فربما عرضت نفسك للخطر لأن جسده قد يكون ناقلاً للكهرباء . تأكد من أن أي شيء تستعمله هو جاف وغير ناقل للكهرباء وانك تقف على أرض جافة . إذا جست نبض صديقك وكان متوقفاً، فقد تضطر إلى إنعاشه بالتنفس الاصطناعي من الفم إلى الفم ، وربما استدعت الضرورة للجوء إلى الإنعاش القلبي - الرئوي ، وهذا يستوجب تدريباً خاصاً .

الصدمة:

أحد المصابين بحادث يبدو جلده ممتقناً وندياً ونبضه متسارعاً وتنفسه سطحيًا أو سريعاً أو غير منتظم. هذه الأعراض تدل على الصدمة التي تأتي غالباً نتيجة إصابة جسدية خطيرة. تأكد من بقاء المصاب دافئاً وممدداً على ظهره ومن بقاء قدميه مرتفعتين نحو ٣٠ سنتيمتراً فوق مستوى رأسه . هذا الوضع يحافظ حرارة الجسم ويساعد الدورة الدموية حتى وصول الإسعاف .

حوادث السيارات:

أنت أول الواصلين إلى موقع حادث اصطدام خطير. لا تنقل المصابين من أماكنهم إلا إذا كان ذلك ضرورياً لسلامتهم. حاول ان تهديء روعهم وتبقيهم في وضع مريح. اذا كان أحدهم ينزف من أذنيه أو انفه أو فمه ، فقد تكون جمجمته متصدعة وبقائه بلا حراك تخفف من احتمال تفاقم النزف . إذا كان يحس بخدر او تنمل في ساقه أو احد أطرافه، فذلك يدل على أصابة خطيرة في ظهره أو رقبته ، وفي هذه الحال فان اي حركة قد تسبب له شللاً او حتى الموت . اذا لم يقم لديك شك في أن رقبته مصابة،حاول أن تخفف صعوبة تنفسه باحناء رأسه الى الورا لفتح مجرى التنفس. حاول إذا تيسر ذلك ، معالجة النزف او الحرق او الصدمة او الغيبوبة بالاساليب التي سبق ذكرها.



ضربة الشمس:



شخص ظل ساعات تحت أشعة الشمس الحادة . وفجأة شعر بإعياء ودوار وأصبح جلده حاراً وجافاً . الجلد الحار والجاف المترافق مع بلبلة عقلية دلالة على ضربة شمس . أعط الشخص شراباً بارداً ولكن لا تعطه منبهات (شاي أو قهوة) . اخفض حرارة جسمه بوضعه في مغطس ماء دافئ تبرده تدريجياً بإضافة قطع الثلج . إن ضربة الشمس أو لفحة الحرارة قد تكون مميتة خلال ساعات . أما نهك الحرارة فهو حال اقل خطراً ويتميز بظاهرة الجلد البارد المندي بالعرق . ضع المصاب في أبرد مكان ممكن واسقه ماء أو عصير برتقال . وضع على رأسه منشفة باردة .

التسمم:

ابتلع طفل مستحضر تلميع الأثاث وهو يشير بأنه يحس حرقاً في فمه . الحروق حول الفم والتشنجات المعوية هي أعراض التسمم بالأحماض والمواد القلوية . بادر إلى تخفيف مفعولها بإعطاء الطفل أكواباً من الحليب أو الماء فهذا يبطن امتصاص الجسم لتلك المواد . لا تحاول أبداً أن تجعله يتقيأ لأن ذلك قد يسبب أذى إضافياً للمريء . أقرأ التوصيات المدونة على علبة المستحضرات واتبع إرشاداتها أستدع في الحال سيارة إسعاف

الغرق:

سحبت شخص كاد أن يغرق . يبدو لك انه لا يتنفس ، لكنك تشعر بتبضه الخفيف . ابدأ فوراً إفراغ الماء من مجرى التنفس ثم باشر عملية الإنعاش بالتنفس الاصطناعي ، انك تضيع وقتاً ثميناً إذا انصرفت إلى إفراغ جوفه أيضاً من الماء الذي ابتلعه قبل المبادرة إلى التنفس الاصطناعي

لذلك فالحقيبة الإسعافية من أهم الضرورات سواء في المنزل أو السيارة فلا تهاون بامتلاكها

وتمنياتنا لكم بدوام الصحة والعافية

Riyadh Envelope Factory is located in Third Industrial Area, Riyadh, Saudi Arabia with an area of 5000 sq. mtr. It's equipped with state of the art German technology with production capacity of 250 million envelopes per year that meets the need of both local and regional markets.

يقع مصنع الرياض للظروف في المدينة الصناعية الثالثة بالرياض بالمملكة العربية السعودية على مساحة (5000) م وهو مجهز بأحدث ماتوصلت إليه التقنية الألمانية من خطوط إنتاج آلية بطاقة إنتاجية تزيد على (250) مليون ظرف سنوياً تلبي احتياجات السوق المحلي بالإضافة إلى التصدير من مختلف مقاسات وأنواع الأظرف التايك والمانيلا والبيضاء والشباك والبريد الجوي والأظرف السرية ونحن متخصصون في تصنيع أظرف شركات الاتصالات والبنوك والوزارات ومختلف القطاعات الحكومية والخاصة.

Our Products includes all size and types of envelopes :

- ◆ TYVEK ENVELOPES
- ◆ ENDURO ENVELOPES
- ◆ ROYAL ENVELOPES
- ◆ MANILA ENVELOPES
- ◆ WHITE ENVELOPES
- ◆ WINDOW ENVELOPES
- ◆ AIRMAIL ENVELOPES
- ◆ SECURITY ENVELOPES
- ◆ ENVELOPES FOR ATM CARDS

منتجاتنا تشمل جميع مقاسات وأنواع الأظرف

- ◆ أظرف تايك سري وعادي
- ◆ أظرف اندورو
- ◆ أظرف رويال
- ◆ أظرف مانيلا
- ◆ أظرف بيضاء
- ◆ أظرف شباك
- ◆ أظرف بريد جوي
- ◆ أظرف سريه
- ◆ أظرف البنوك



أظرف البطاقات البلاستيكية



أظرف نبي «مانيلا»



أظرف البنوك



أظرف شركات الإتصالات



أظرف حكومية سرية



أظرف حكومية اندورو



أظرف سرية «بصمة ذهبية»



أظرف تجارية ودعائية

المصنع الحمري لتصنيع أظرف التايك في المملكة

الشركة المصنعه للتايك الخام

DUPONT®

مصنع معتمد لأظرف التايك في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

DuPont™ Tyvek®

Using high quality raw materials

Specialize producing envelopes for telecommunications, banks and government sectors



شركة مصنع الرياض للظروف
Riyadh Envelope Factory

ص.ب 555 الرياض - 11383 المملكة العربية السعودية - هاتف : 00966-1-2651155, Fax : 00966-1-2652802
P.O. Box 555, Riyadh 11383, Saudi Arabia Tel.: 00966-1-2651155, Fax : 00966-1-2652802



لطائف ..

لا تطيلوا الجلوس

دخل قوم على مريض فأطالوا، ثم قالوا عند انصرافهم أوصنا شيئاً فقال : أوصيكم أن لا تطيلوا الجلوس عند المريض إذا عدتموه

دا، الوسوسة

اشتكى أحد الصالحين إلى الفقيه الشاطبي رحمه الله الوسوسة . فقال للسائل : واضب على قول : اللهم اجعل لي نفساً مطمئنة توقن بلقائك وتقنع بعطائك وترضى بقضائك وتخشاك حق خشيتك ولا حول ولا قوة إلا بالله العلي العظيم .

تناقض

من التناقضات العجيبة

أن يكون أول ما يهتم به الإنسان أن يعلم الطفل الكلام... ثم بعد ذلك يعلمه كيف يسكت..

اسماء، سميت

❖ سميت القافلة قافلة تذاولاً بقضولها أي رجوعها ..
❖ البركة النماء والبقاء - ومنها بركة الماء لبقاء الماء فيها - وتبارك ربنا أي دام ..
❖ فرق بين الصنم والوثن : أن الصنم ما عمل من صفر أو تمر أو خبز . والوثن في كتاب أو حائط أو بساط أو غيره ..
❖ البيض كله بالضاد المعجمه . إلا بيض النمل بالطاء ..
❖ الذباب شق من اسمه ذب أي ذهب وعاد ..
❖ سمي البطل بطلاً لأن الدماء تبطل عنده فلا يأخذ بثأرها لشدة منعته وقيل : لأن الشجعان تبطل عنده في الحروب ..
❖ سميت الجارية جارية لأنها أسرع جريا في قلوب الآباء من الأبناء لرافتها وشفقتها عليهم ..

رنا يوسف البراهيم

وقفة

من ضيع حرثة ... ندم يوم حصاده ..
ومن يتهيب صعود الجبال ..
يعيش أبد الدهر بين الحفر ..

كافور الإفشيدي

كان كافور الإفشيدي وصاحبه مثقلان بالرق والعبودية فجلس كل منهما إلى صاحبة يتحدثان بأمانيهما ..
فقال صاحب كافور الإفشيدي أتمنى أن أبيع إلى طباح فأشبع من الطعام أما كافور فكانت همته أعلى من ذلك بكثير فقال أما أنا فأتمنى أن أحكم البلاد الإسلامية
فبيع صاحبه إلى طباح أما كافور فقد بيع إلى أحد الوزراء فأثبت جدارته وصفات البطولة فأدخلوه إلى الجند فترقى من منزلة إلى منزلة حتى ولي الخلافة والحكم على البلاد الإسلامية كلها ..
فتمشى هو وجنده في أحد الأيام فوجد صاحبه في حالة رثة يرثى لها فقال لجنده وأعوانه انظروا إلى هذا قعدت به همته وصار كما ترون وطارت بي همتي وكنت كما ترون ...

ميمونه يوسف البراهيم

مكم

قالوا في الحكم

الأخوان ثلاثة... أخ كالغذاء تحتاج إليه في كل وقت.. وأخ كالدواء تحتاج إليه أحيانا.. وأخ كالداء لا تحتاج إليه أبدا !

التواضع

قال رجل لبكر بن عبد الله : علمني التواضع .. فقال : إذا رأيت من هو أكبر منك فقل سبقتني ..
إلى الإسلام والعمل الصالح فهو أصغر منك...
فقل : سبقته إلى الذنوب فهو خير مني ..

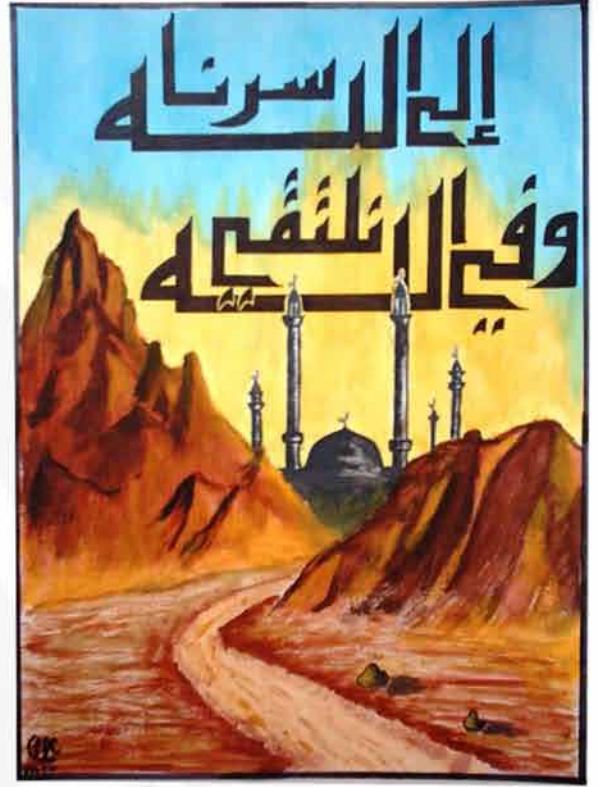
استراحتك

إلى الله

منظر ريفي في فصل الخريف



رسم : نجود بنت يوسف ابراهيم السليمان
القصيم- بريدة



هل تعلم؟

هل تعلم ان الزيت و الماء يمكن ان يختلطا اذا وضعت قطعة من الصابون معهما
هل تعلم ان عنق الزرافة يحتوي على عدد من الفقرات يساوي العدد الموجود في عنق الانسان.
هل تعلم ان مجموعة ما تضعه انثى الذباب من بيض طوال حياتها اكثر من ٥٠٠ بيضة.
هل تعلم ان الف سمكة من سمك الفانوس تزن كيلو جرام واحد.

أوائل ...

أول من أنشأ مستشفى للأمراض العقلية هو الوليد بن عبد الملك.
أول بنى السجون في الإسلام هو الإمام علي بن أبي طالب كرم الله وجهه.
أول جبل وضع في الأرض جبل أبي قيس في مكة.

الحب

الحب هو

الحب .. هو ذلك الشعور الخفي الذي يتجول في كل مكان ويطوف الدنيا
يبحث عن فرصته المنتظرة ليداعب الإحساس .. ويسحر الأعين ..
ليتسلل بهدوء .. ويستقر في غفلة من العقل ورغماً عنك ..
داخل تجاويف القلب ليملك الروح والوجدان ..
ليسيطر على كل كيان الإنسان ..
الحب .. هو ذلك الوباء اللذيذ المعدي الذي يصيب جميع الكائنات بدون استثناء ..
له مغناطيسية تجذب الكائنات إلى بعضها البعض ..
ويدونه لن تستمر الحياة على أي كوكب ..
للحب .. معاني عظيمة وتعريف عديدة تختلف .. من عاشق
لآخر .. فكل محب لديه تصور وتعريف خاص لمعنى الحب ..



الخرائط الذهنية (العقلية)

الحرس الوطني / الرياض - عنيزة

ربيع بن عبدالعزيز الصالح

كثيراً منا يشتكي من النسيان وعدم تذكر المعلومات عند الحاجة. وكثيراً منا يقرأ الكتاب ولا يخرج منه أي فائدة تذكر. وهناك من الطلاب من يجتهد بالمذاكرة والحفظ لساعات طوال وعند الامتحان يجد بأن محصلته لما حفظ ضعيفة ولا يستطيع تذكر إلا القليل من هذه المعلومات.

والعيب ليس من ذاكرتنا . فالعلم اكتشف قدرة العقل البشري على احتواء كم هائل من المعلومات وتخزينها وسرعة استرجاعها تفوق بذلك أجهزة الحاسب من ناحية التخزين وسرعة الاسترجاع لهذه المعلومات.

واقعيّاً يستخدم الإنسان العادي ما يقل عن ١٪ فقط من عقله في مجالات الإبداع والتذكر والتعلم. وتأمل ما الذي يمكن أن يتم تحقيقه إذا قمنا باستخدام ٢٠٪ أو ٤٠٪ أو حتى ١٠٠٪ فباستخدام خرائط العقل يمكننا أن نبدأ في تحقيق أقصى استفادة من الإمكانيات الهائلة الكامنة في عقولنا.

آين الخلل لدينا ؟

المعلومة مخزّنه وموجود في المخ . ولكن كيف نصل لها ؟ هذا هو سر إبداع بعض الأشخاص من غيرهم . فنجد مثلاً بعض الأشخاص يستغرق وقت المذاكرة لديه وقت قليل جداً لحفظ المادة ويبدع في الامتحانات ويحصل على أعلى الدرجات. بينما نجد شخص آخر تستغرق المادة معه يوم أو يومين للحفظ وعند الامتحان يخفق وقد يحصل على نصف الدرجة. مع أنه اجتهد أكثر من سابقه. والمشكلة هنا بربط المعلومات وسهولة استرجاعها عند الحاجة.

فالأول نظم المعلومة في المخ وسهل الوصول لها. والأخر عمل على تكديس المعلومات ولذلك وجد صعوبة في استخراجها .

الخرائط الذهنية Mind Mapping
لحل أغلب المشاكل في الحفظ ولسهولة تنظيم المعلومة في المخ لسرعة الوصول لها. تم اكتشاف علم الخرائط الذهنية من قبل العالم الإنجليزي (توني بوزان Tony Buzan) .. وقد أثبتت فاعليتها في أغلب المجالات لسهولة نتائجها.

ما هي الخرائط الذهنية ؟

الخريطة الذهنية هي وسيلة تساعد على التخطيط والتعلم والتفكير البناء. وهي تعتمد على رسم وكتابة كل ما تريده على ورقة واحدة بطريقة مرتبة تساعدك على التركيز والتذكر، بحيث تجمع فيها بين الجانب الكتابي المختصر بكلمات معدودة مع الجانب الرسمي، مما يساعد على ربط الشيء المراد تذكره برسمه معينة.



صورة خلية عصبية

انظر للجزء الأيمن من الصورة، من الواضح أن الخلية العصبية لها نقطة مركزية وأذرع متفرعة منها، ومن كل ذراع تتفرع أذرع أصغر وأدق. إن فهمنا للخلية العصبية جعلنا نفهم دماغنا بشكل أكبر، وربما لهذا السبب تكون الخطط الذهنية أقرب في شكلها إلى الخلايا العصبية. فالخريطة الذهنية تعتمد نفس الطريقة المتسلسلة، حيث تبدأ من نقطة مركزية محددة، ثم تسمح بالأفكار بالتدفق.. إن منح عقلك الحرية المطلقة يحفز لفتح الأبواب المغلقة، وإلقاء الكثير من الضوء على الزوايا المظلمة التي قد تبدو غير منطقية

بالنسبة لك. هذا مثال مبسط لخريطة ذهنية:

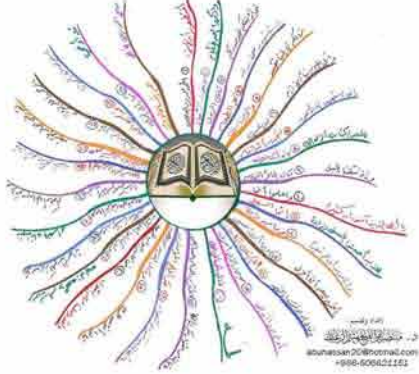


فالخريطة الذهنية تعتمد على الألوان والصور والتفرعات لسهولة حفظ المعلومة وتذكرها .

قواعد عامة لرسم الخريطة الذهنية؟

- ١- ابدأ من المنتصف واكتب الفكرة الأساسية
- ٢- حاول استخدام التفرعات بقدر ما تستطيع، أكثر من شرح موضوع في فرع واحد
- ٣- اختر الكلمات المناسبة التي تدل على الفكرة
- ٤- استخدم الألوان والتشكيل (٣ ألوان على الأقل)
- ٥- إذا كنت تلخص كتاباً أو مقالاً، حاول أولاً الانتهاء منه ثم ضع له الخريطة الذهنية. فهذا سيساعدك على التركيز أكثر في وقت القراءة والخريطة النهائية ستكون أشمل وأفضل.
- ٦- راجع وحسن الخريطة بربط عناصرها واستخدام الصور والرسوم التوضيحية.
- ٧- تستطيع إضافة ملاحظات على أي فرع بما لا يزيد عن جملة أو جملتين.
- ٨- إذا كان الموضوع متشعباً أو كبيراً، حاول توزيعه على أكثر من خريطة ذهنية. مثلاً، ارسم خريطة ذهنية لكل فصل من فصول الكتاب.

خريطة أجزاء وأحزاب القرآن



(كيف آكون سعيداً)



كيفية عمل الخريطة الذهنية

(أ) تجهيز البيئة والأدوات المطلوبة:

- فكرة ترغب في التخطيط لها - مكان هادئ وجلسة مريحة - ورقة كبيرة الحجم (أكبر من A4) - أقلام متعددة الأحجام والألوان والأنواع

(ب) خطوات العمل، وهي:

ضع الورقة الكبيرة أمامك، وفي مركزها الأفقي والعمودي اكتب كلمة واحدة أو كلمتين تعبر عن الفكرة الأساسية، فمثلاً إذا كنت تنوي التخطيط لمحاضرة أو درس، فاكتب ما يعبر عن موضوع المحاضرة في مركز الورقة تماماً.

حرر عقلك من القيود. كيفما تتدفق الأفكار اكتبها عبر كلمة أو كلمتين في أفرع متفرعة من الدوائر الفرعية من الفكرة. بإمكانك التوسع عبر المزيد من الأفكار الفرعية أو الأفرع الفرعية.. ضع الأفكار دون أن تحكم عليها وعلى علاقتها بما تريد، مهما بدت غير متصلة ببعضها البعض أو صعبة التطبيق يمكنك تصحيح ذلك لاحقاً ولكن لا تضع وقتاً خلال هذه الخطوة. تذكر أن العقل البشري يعمل بكفاءة في إنتاج أفكار جديدة لمدة تتراوح ما بين 5-7 دقائق فقط، لذا عليك أن تستغل تدفق الأفكار هذا بأقصى طريقة ممكنة. وهذا ينقلنا إلى النقطة الثالثة

استخدم الصور والرموز والكلمات المفتاحية لاختصار أكبر وقت ممكن، وانتقل إلى الفكرة التالية. استخدم ورقة كبيرة الحجم، واستخدم ألواناً مختلفة، أقلاماً كبيرة، أقلاماً صغيرة، ألواناً مختلفة. فكلما ازداد حجم الورقة، كلما ازداد تدفق أفكارك بحرية اجعل النقطة المركزية أكثر نقطة وضوحاً وأسّمك من بقية النقاط، وكلما كانت الأفكار أبعد عن النقطة المركزية تقل سماكة الخط.

بعد أن تنتهي تماماً من وضع كل أفكارك (بل وحتى أفكار الآخرين إذا قاموا بمساعدتك مثلاً) في الخريطة الذهنية، أعد النظر إليها نظرة متفحصية، وقم بترتيبها.

وهكذا تكون انتهيت من إعداد الخريطة الذهنية

(ج) ما يجب وضعه في الاعتبار:

لا تتقيد بشكل محدد، يمكنك أن تخرع نظاماً شكلياً خاصاً بك، النقطة الهامة أن تكون الأفكار متصلة ببعضها البعض، متفرعة من بعضها البعض، أما كيف تتفرع أو ما هو الشكل الذي تضع فيه الأفكار المتفرعة مباشرة من الفكرة الرئيسية.

إذا كنت تخطط لتقرير في العمل، ثم خطر على بالك فجأة أن عليك أن تذهب لزيارة مريض، فارسم فرعاً واكتب فيه (زيارة مريض) وانتقل للفكرة التالية. إذا لم تفعل ذلك. فإن فكرة الزيارة ستظل مكبوتة في عقلك وتدور فيه بشكل يمنحك من التركيز في الأفكار الأخرى التي لها علاقة حقيقية بالموضوع.

إذا مر عقلك بحالة تجمد، وشعرت بتباطؤ تدفق الأفكار أو أنه لا يوجد لديك المزيد من الأفكار لتضيفها، فلا تزعج، وأبق يدك في حركة مستمرة، ارمم دوائر وأفرع فارغة، أو ارمم خطوطاً جديدة على الخطوط الموجودة أصلاً، أو قم بتغيير اللون فمثل هذا يساعد على شحن طاقة المخ ويدفعه لإنتاج المزيد من الأفكار.

إذا وجدت وأنت تكتب علاقة بين الأفرع المختلفة بشكل فوري، أو وجدت فكرة واحترت في الفرع الذي يجب أن تضع الفكرة تحته، فلا تعيد بناء ما كتبت، فالترتيب يبطن تدفق أفكارك، ستقوم

بترتيب الأفكار لاحقاً، يمكنك وضع علامة سريعة، وتذكر أنه يمكنك دائماً إدراج الأفكار مباشرة تحت النقطة المركزية الرئيسية دون أن تضع الوقت في تنظيمها.

إذا أتبعْتَ هذه الخطوات، فستتمكن من كتابة خريطة ذهنية رائعة، تغطي من خلالها قدرأ متكاملاً من الأفكار.

الآن يوجد لديك خريطة ذهنية جميلة تساعدك على التركيز والتذكر وضبط الفهم.

وتذكر أنك إذا أردت القيام بملخص لمادة معينة قبل الاختبار فكل ما عليك هو عمل الخطوات السابقة لتحصل على ورقة واحدة تضمن لك حسن استرجاع المعلومة وقت الاختبار وبعد الاختبار أيضاً...

والخرائط الذهنية تخدم مجالاتها متعددة وكثيرة للطلاب والموظفين والمدرسين وكافة المشاريع.

يعتبر عقلك هو مفتاحك للنجاح، وكلما استخدمته بكفاءة كنت أكثر نجاحاً. فيجب أن تدير عقلك وتتحكم به. فإذا حفزته وأثرته بالتفكير السليم وأدوات التعليم، فسوف يكافئك بمنحك حلولاً مثيرة للإعجاب إزاء أي مشكلة قد تواجهها.

خلاصة القول : إنك ستكون قادراً على إطلاق العنان لإبداعك اللامحدود والمبهر. فاستغل كل إمكانياتك.

المراجع : كتاب (الكتاب الأمثل لخرائط العقل) - توني بوزان Tony Buzan

كتاب الخريطة الذهنية - توني بوزان Tony Buzan بعض المواقع على الإنترنت

كيف تكافئين السلوك الإيجابي لابنك ؟



سابعاً: الاحتكاك الإيجابي

عبري عن مكافأة سلوك الابن من خلال الاحتكاك الإيجابي بالجسد من مثل اللمسة الحنون والضم والقبلة والعناق والحمل والمداعبة .. بشكل متناسب مع سنه ..

ثامناً : امنحيه شيئاً يحبه

لا يمكن إغفال الهدية للطفل على سلوكه الإيجابي وفي الوقت نفسه لا يمكن اعتبار المكافأة المادية هي الأساس فهي في آخر القائمة ولا ينبغي أن تكون الدافع والأساس والمعبر الحقيقي عن مكافأة السلوك الإيجابي لئلا يكون الدافع الإيجابي من خارج نفسية ومشاعر الطفل .. منح الطفل شيئاً يحبه نتيجة سلوك صدر عنه خطوة كذلك لمكافأته ..

تاسعاً : امنحيه اختياراً

قد يكون الطفل ممن يحبون أشياء كثيرة فامنحيه حق الاختيار للهدية وهذه خطوة تمنحه ثقة بنفسه أكثر وتعزز السلوك الإيجابي لديه ..

[خطوات لمكافأة السلوك الإيجابي]

1. صفي ما ترين من سلوك إيجابي يصدر من ابنك .
2. صفي شعورك وابدي إعجابك بالسلوك .
3. صفي سلوك الولد الإيجابي لتعززه .

تذكري :

من خطوات مكافأة السلوك الإيجابي امتداح سلوك الطفل مع ضرورة مراعاة الدقة والأمانة وتجنب المبالغة في المدح حتى لا يؤدي لنتائج عكسية

إعداد: مناهل بنت عبدالكريم بن محمد

خامساً : لاعبيه

مكافأة السلوك الإيجابي قد يكون أفضل تعبير عنه ملاعبتك لابنك والخروج عن دائرة الناصح الذي يعطي الحلول ويصدر الأحكام ..

إن ملاعبة الطفل تعني أنك متواجدة معه وهذا يجعله يفتح عليك ويتقبل منك وتطمئنيه على سلوكه الإيجابي مما يمنحه ثقة قوية بقدراته وإمكاناته وبشكل لديه بالمقابل القيم والمعايير الإيجابية ..

ولذلك لم تكن وصية نبينا صلى الله عليه وسلم إلا خطوة في هذا الاتجاه وهو يؤكد على ضرورة مصاحبة الأبناء ..



سادساً : تجاوزي عن اندفاعه

يندفع الأبناء ويتهورون ويصدر عنهم بعض السلوكيات المرتبطة بمرحلتهم العمرية ..

إن مكافأة ما يصدر عنهم من سلوك إيجابي تعني كذلك غض الطرف عن اندفاعاتهم وتهورهم الطفولي وعدم التركيز عليه ..

قد لا يعني تجاهل هذه السلوكيات قبولها ولكن يعني أن يكون تدخلك بشكل إيجابي بناء من مثل التعبير بحركة رأسك عن عدم قبولك ومن خلال ملامح وجهك ..

بدون حاجة لتعليق أو إبداء حكم .

أولاً : ابدئي مشاركتك من خلال

الخطوات التالية :

أ - صفي لابنك بابتسامة وتفاعل ما يفعله من سلوك إيجابي (رتبت غرفتك بشكل رائع)

ب- علقني بشكل إيجابي حالة أو مظهر ولدك (أنت طفل نظيف وأنيق جدا وملابسك مرتبة)

د- أبرزي بصوت واضح وبشكل إيجابي حالة ابنك النفسية والمزاجية (أراك مستمتعا بدراستك - أشعر أنك في قمة تركيزك مع واجباتك - أراك قويا ومثابرا)

ثانياً : امدحي

أ - عبري عن قبولك لسلوكه (ما شاء الله عمل متميز .. أنت بارع)

ب - عبري عن مشاعر قبولك لسلوكه (جميل وممتع رؤية عملك وإنجازك)

ت - أظهرني إعجابك بسلوكه وفرحك (عمل رائع يستحق التقدير .. أنا معجب بإنجازك)

ثالثاً: ابتمسي

ابتمسي لابنك وحاولي أن تحدثي احتكاكا بين عينيك وعينيه ولقاء تطبعه ابتسامتك المعبرة عن تقديرك لسلوكه ..

احرصي أن تكون الابتسامة من داخلك ومعبرة عن شعورك وإعجابك فالابتسامة المصطنعة يدركها الطفل بسهولة ..

رابعاً : انسخي بعض سلوكياته

انسخي بعض ما يصدر عن ابنك من خلال عملية التقليد مثل إعادة بعض كلامه أو إحداث صوت معبر عن لعبة بيده وهذا التقليد نوع من المجازاة والمسايرة التي تحدث انسجاما كبيرا في التواصل بين الطفل والوالدة ..

المرأة والأسرة



** أنت أروع عرس **

غاليتي

أنت عرس هذا العالم وزهرته الندية بقلبك الطري و إحساسك المتدفق..
أنت بسمة رائعة يُبشر بها الوالدان لأنك الآن تاج شرف لا لباس عار..
السابقة للنبوغ والإنجاز ، مرتع الحنان والقرب ومهما طاب الشيطان
وأعوانه على إغواء مشاعرك ، وظل الغرب يبثون جهدهم في اختلاقات
تشتت فتاة الخير عما أريد بها ، نظل نسقي زهرتنا لتكون عن قريب
أروع فتاة تزهو في مملكة ضمنت الحقوق ما استطاعت ، من أسرة ومعلمات ومجتمع يرفض المشين من الأخلاقيات التي تُبعدها عن
نشر شذاها في كل الأرجاء .

نظل ننتظرك ..

مؤمنة...مبدعة...رائعة تسمو بكل خير . وتنشط لكل طاعة ، و تقبل من الغير ما تراه مناسباً لها لا ما يراه هو مناسباً لها .. لتكون
بحق كما نريد ...

عدة نقاط .. أخطأها لك وفكرك النير كضيل بالإضافة ... غاليتي .

مستواك الثقائي وحصيلتك العلمية ، ما مدى تطورها فنحن نريدك الأفضل المجتمع يرقب تواجدك والصحافة تنتظر وفودك و...
فهل أنت كما نريد ؟

- أقرئي، اكتبي ، أشغلي وقتك بما يعلو بك ، لا تعيشي كالكسالي ... فحتماً ليس للكسالي مكان بيننا .
- اصنعي الرقابة الذاتية في قلبك ، لا تنتظري أحداً يوجه أفعالكفأنت أكثر وعياً وإشراقه ..
- لا تبحثي عن كل مشين يوسم الخطأ في قلبك ويؤلم حياتك ..
- أبدئي بتحفيظ نفسك لتكون نفساً عصامية مشرئبة ترضي الرقي الصحيح في عالم الرقي والحضارة .
- أنتي تواجهين تحدي كبير لا تقولي من من الواقع يخبركفكوني السبّاقة لا المتخاذلة .
- فلسفة الإنجاز فلسفة رائعة فهل تجدينها ، وعمرك يتيح لك إتقانها فهل تتقدمين لها ؟
- انفتاحية الزمن وتطور الحياة لا يعني إلزامهما بالمسؤولية الكاملة على أخطاءك ... بل الواجب أن يكونا دافعا للتقدم أكثر بكل ما
يفيدك ...
- ستكونين حكاية فريدة تتناقلها الأجيال ونفخر بها ، حينما تكونين فريدة بفكرك...بعلاقاتك ...بحياتك.
- أولي نفسك أهمية وعناية و لا تهدي مشاعرك بلا هدف فمشاعرك ودموعك وعرضك أولى أن تعتني بهم ..
- ما الفائدة المقصودة من تشتت العاطفة فالحب نعمة وسهمه النظر...أعضي نظرك وسمعك ... ليعف قلبك.
- حققي كل ما يعينك للسمو بقوة ، لا ما يرديك للانحطاط، واجعلي من صديقاتك درعاً لمواجهة زخم الباطل لا الانبطاح له .
- الشيء الوحيد المهم في هذا العالم المنفتح هو سلوكك الفعلي في إدارة ذاتك لتغيرها نحو الأفضل...فهل تصنعينها ؟
- الأنكى أثراً والأعمق جرحاً حين تظلمين أيتها الفتاة مدركة للخطأ وممانعة عن الانصراف عنه ..

ختاماً :... نحن نهتم بك فاهتمي أنت بحياتك ...

وحذاري أن تكوني كالأعلى أمتك وجرحاً مفرحاً للغير... يا غالية .

إعداد / فاطمة بنت عبدالعزيز

المرأة والأسرة

نصائح كفيلة بتحويل منزلك إلى واحة فخمة ومميزة

هل يحتاج منزلك الى بعض اللمسات لإعطائه نضحه من الفخامة، اليك بعض النصائح من كبار مصممي الديكور لتختاري ما يناسب منزلك وميزانيتك.

١- إذا كانت نافذة الغرفة مطلة على منظر طبيعي رائع او حديقة مزدانة بأجمل الازهار والاشجار، اختاري الستائر البسيطة والناعمة بتفاصيل جميلة لتبرز جمالية الاطلالة وتكون بمثابة اطار للوحة فنيه طبيعيه، وابتعدي عن تلك المزركشة بالالوان والتفاصيل.

٢- تضي الارضيات ذات الالوان الطبيعيه كالبيج لمسه مميزه على غرف المنزل وهي تتمازج بسهولة مع أي لون تختارينه للأرائك والوسائد، كما انها تعطي شعورا بالترحاب.

٣- اختاري لونا واحدا لتأثيث أي غرفه في منزلك، واحرصي على انتقاء ثلاثة الوان مشتقه منها لطلاء احد الجدران او لتوزيع الاكسسوارات في الغرفه.

٤- الاضواء الملونه تعتبر مثاليه لانعاش غرف الجلوس او الاستقبال ذات الالوان الاحاديه، فهي تنعشها وتضي لمسات من الحيويه اللامتناهيه على ارجاء الغرفه .

٥- لاعطاء تأثير لوني أسر للعين، نوعي في الوان الاكسسوارات والاقمشه والخامات المستخدمه، فالتضارب اللوني يضي على الغرفه حيويه واشراقا لا مثيل لهما.

٦- لاعطاء الغرفه مزيدا من الرحابه والاتساع، اختاري الالوان المحايده والطبيعيه للأرضيات، وطلاء الجدران والاسقف، كما انه بإمكانك توزيع بعض الاكسسوارات الداكنه في بعض الزوايا لإعطاء تأثير بصري مميز.

٧- لاضفاء مظهر انيق وفخم لغرفه الاستقبال المودرن، ينصح بتطعيمها ببعض قطع الاثاث القديم، كمقعد او خزانه، فأنت بذلك تعطين الغرفه نضحه من الأصاله وتضفين فخامه واناقه على ارجاء الغرفه.

٨- لابرز قطعه الانتيك المفضله لديك، ركزي الاضواء عليها لتتحول بثوان معدودات الى ركن محوري في الغرفه تشد اليه الابصار من أي زاويه من الغرفه.

٩- عند اختيار طلاء الجدران، راعي ان يتماشى بالدرجه الاولى مع الجو العام للغرفه وكافه مقتنياتها بغض النظر عن اللسه الفنيه التي تودين ابرازها.



١٠- الفازات والاطباق الزجاجيه تعكس الضوء وتعطي الغرفه تميزاً واشراقاً.

١١- اختاري اللوحات وعلقها على الحائط قبل تأثيث أي غرفه في منزلك، إذ أنه من الاسهل ان تكون اللوحه بألوانها وخطوطها نقطه الانطلاق لتأثيث الغرفه واختيار اكسسواراتها عوضا عن شرائها بعد الانتهاء من تأثيثها، وذلك لتوفير وقتك ومجهودك على السواء.

١٢- في الغرف الصغيره والضيقه، وزعي الاثاث بطريقه تسمح لك بحريه التحرك خاصه في وسط الغرفه، وذلك لإعطاء احساس متميز بالرحابه والاتساع.

١٣- تتخوف الكثيرات من عدم ايجاد الاكسسوارات المناسبه التي تتماشى مع ديكور المنزل والوانه وخاماته، إلا انه ينبغي عليك ألا تقلقي بل ركزي على لون مشترك يتماشى مع الموسم . كاللون الاحمر في الشتاء والاخضر الفاتح في الربيع . وقومي بشراء بعض الاكسسوارات مع مراعه التنوع في درجاتها اللويه.

١٤- الزوايا المعتمه في بعض غرف المنزل، تعطي شعورا بالانقباض والانزعاج لذا عاجي هذه المشكله بتعليق مره كبيره نسبيا لتعكس الضوء واضفاء رحابه على المكان.



المرأة والأسرة

٢٦- تعتبر الخزائن المثبتة في الجدران وسيلة مثالية للاستفادة من مساحة الغرفة بالكامل، خاصة إذا تماشت مع اللون المستخدم لطلاء الجدران، وذلك عوضاً عن تعليق الأرفف على الحائط التي تكون منضرة للعين وغير متماسية مع الجو العام للغرفة.

٢٧- ينصح بالتنوع في استخدام الأضواء في المطبخ، على أن تكون هناك انارة عامه وانارة محددة، ويتم الأمر بطريقتين: الطريقة الاولى: هي باستعمال انوار مدمجه فوق سطح الخزائن ونواحي العمل كلها، فهي تركز الضوء في المكان المناسب وتثير الغرفة بشكل عام، والطريقة الثانية: تكمن في استعمال ضوء متدل من السقف لتأمين الانارة العامه، اضافة الى انارة الخزائن مثلا لخلق جو خلاب.



٢٨- تعمل الاسطح المختاره للوحدهات والخزائن في المطبخ على اضاء مزيد من الاشراف على هذا الركن المهم، وموضه الموسم الاسطح الزجاجيه بألونها المتعدده، ويبقى الحجر سيد الاختيارات لذوات الذوق الكلاسيكي.

٢٩- تفضل الكثيرات اختيار اللون الابيض للخلاطات والمغاسل وحوض الاستحمام في دورات المياه، ومع ان اللون الابيض نقي ويعطي شعورا بنقاوة ونظافة المكان، إلا انه تدريجيا يجعل المكان يبدو اشبه بعبادة الطيب، ولتفادي هذا الشعور زيني المكان بالاكسسوارات الملونة واختاري الأضواء الملونة لتنتشر جوا من المرح في ارجاء المكان.

١٥- ان قطع الاثاث المرتكزه على ارجل كالأرائك والطاولات، وتلك المصنوعه من الخامات الشفافه كالزجاج والبلكسي غلاس تضي شعورا برحابه المكان كونها تسمح برؤيه مساحات اكبر من الارضيه، إلا انه يجب التنبه وعدم الافراط في اختيار هذا النوع من الاثاث لتوظيفه في غرفه واحده لتجنب الشعور بأن المكان عائم. ولتجنب هذه المشكله يمكنك اختيار مستند للقدمين من دون ارجل على سبيل المثال.

١٦- الارضيه الطريه كالموكيت وسيله مثاليه لإعطاء الغرفه شعورا بالحميميه والامان، وهي مثاليه لغرف الجلوس والنوم كما ان الاعتناء بها سهل وسريع.

١٧- تتميز اوراق الجدران بتصاميمها المتميزه والوانها المتنوعه واشكالها الأسره للعين، فهناك تلك المطبعه بالعيون وبالورود والازهار بأحجامها الكبيره والصغيره، اضافة الى تلك المتميزه بأشكالها الهندسيه المبتكره. فلتكن خيارك هذا العام لتغطيه احد جدران غرف المنزل لإعطائها لمسه فنيه انيقه.

١٨- الغرف الثنائيه الاستعمال، كغرفه المكتب التي تتحول عند اللزوم الى غرفه نوم للضيوف، لا يناسبها الديكور المتكلف والالوان المتمازجه بل ينصح باختيار الأثاث البسيط.

١٩- تجنبي توزيع الاكسسوارات الصغيره في الغرفه الواسعه، كونها لا تترك الأثر البصري والجمالي المطلوب منها، وعوضاً عن ذلك اختاري اكسسوارات كبيره وغير عاديه نسبيا، كمنحوتة او فازه ضخمة، مع مراعه ترك فراغ حولها.

٢٠- التوازن اللوني هو المطلوب في الغرف المتعدده الوظائف، ولتحقيق بعض الخصوصيه في بعض الاركان يمكنك استخدام بارافان او إنشاء فاصل لوني على سبيل المثال.

٢١- ان وضع اباجوره على طاولة جانبيه في أي غرفه في المنزل، لا يضيء الركن المظلم نسبيا او يصبح مكانا مناسباً لمطالعه المجلات والجرائد فحسب، بل انه يغني الجو العام للغرفه لتتحول الى قطعته فنيه قائمه بحد ذاتها، وإن كانت الاباجوره غير مضاءه.

٢٢- يعد السرير ذات الظهر المرتفع مثاليا في الغرفه ذات السقف العالي، إذ يبرزه كقطعه اساسيه في الغرفه ويتماسي مع السقف العالي.

٢٣- لابرار جماليه السرير، نوعي في اختيار أقمشه الاغطيه والوسائد، وتفنني في مزج الخامات اللامعه والمطفه منها.

٢٤- راعي التوازن عند تأثيث أي غرفه في منزلك، وذلك بتحقيق التعادل في التصميم، فالأثاث يصبح متوازنا اذا تحققت صفه التماثل او التنوع المتوازن على ان يظهر التناعم في توزيع المسافات والشكل والخط واللون والضوء والظل.

٢٥- عند اختيارك تلبيس الارض بالخشب (الباركييه) راعي ان تركيب الأخشاب بطريقه طويله لإعطاء الغرف الصغيره مزيدا من الاتساع عوضاً عن تلبيسها عرضيا.

المرأة والأسرة

حلى الطبقات المميز

الطريقة ...

تخلط مقادير البسكويت ونضعه في الصينية التي تفتح ونضغط عليه ثم نأخذ من حبات الكاكاو ٢ ملعقة كبيرة ونذوبها ونقسم خليط الجبن نأخذ كاس ونص ونضع عليه ٢ ملعقة الكاكاو المذابة ونخلطهم ونضعها علي جنب ونذوب باقي ٢ كاس من الكاكاو ونذوبهم ونضعه علي الباقي من خليط الجبن ونخلطهم جيدا ونضعه فوق البسكويت وبرفق نضع خليط الجبن الذي وضعناه علي جنب فوق الخليط الأول بحيث يصبح عندنا لونين من الخليط واحد غامق وهو تحت والفاتح فوقه ندخله الفرن ونخليه إلى يستوي ونتركه يبرد في حرارة الغرفة ثم نزينه بالكاكاو ندوب ٢ كاس جلاكسي مع ملعقة زبده ونشكله على هيئة خطوط ثم يقطع على شكل مثلثات ...

بالصحة والعافية



المقادير

٣علب جبن فلاديفيا
٤/٣ كاس سكر
٤بيضات
٤/١ كاس قشطه
٢ ملعقة صغيرة فانيليا
نص أصبع زبده
٢ كاس كاكاو حبات هيرشي
تخلط الجبن مع السكر ونضيف لها البيض
والفانيليا والزبده والقشطه وتخلط جيدا
مقادير البسكويت
كاس ونص بسكويت مطحون
نص كاس سكر بودرة
ربع كاس كاكاو بودرة
نص أصبع زبده



أكواب التوست اللذيذه

الطريقة ...

نفرد التوست بواسطة الفراذه حتى تصير مسطحة تماما بدون ما نقطع الأطراف - نقطع قطع طولها حوالي أنش في كل طرف- ندهن كل جهة من الخبز بقليل من الزبده - نضعها في صينية أكواب الكيك ونلف كل قطعة توست بالتناوب وندخلها في الحفر وندخل الصينية في الفرن لمدة ٨ إلى عشر دقائق حتى تحمر - نأخذ شريحة جبن ونقطعها طوليا إلى نصفين وكل نصف نقطعه بالعرض إلى ٦ قطع تقريبا - باقي الجبن حوالي ٥ أو ٦ قطع نقطعها إلى قطع صغيرة (مربعات صغيرة) بواسطة السكين - نخفق البيض مع الماء في إناء واسع باستعمال مضرب سلك خفقا سريعا وقويا - ندوب ملعقتين زبده في مقلاة - يضاف البيض المخفوق إلى الزبده في المقلاة مع شرائح أو قطع الدجاج - يحرك بين فترة وأخرى حتى يستوي الدجاج مع البيض ويترك على نار هادئة لمدة دقيقتين إلى ثلاث دقائق - تضاف شرائح الجبن والبقدونس إلى البيض وتترك على نار هادئة حتى يذوب الجبن قليلا (حوالي دقيقة) - نملأ كل كوب من أكواب الخبز المحمرة بالخلطة ويزين بشرائح الجبن التي جهزناها سابقا ونضعها على الأكواب على شكل علامة زائد (+) - كما في الشكل .. تؤكل وهي ساخنة .. وبالصحة والعافية

المقادير

١٢ قطعة خبز توست من الحجم الكبير
٤/١ ربع كوب زبده طرية
: الحشوة
جبن شرائح (الجبنه اللي نستعملها)
أمع الهمبرجر
٤/١ ربع كوب ماء
٨ بيضات
٢ ملعقة كبيرة زبده
قطع دجاج صغيره أو شرائح مفتته
ملح وفلفل اسود
بقدونس

نصائح مطبخيه ثمينة ..

- ١- عندما تزيد كمية الملح في الطعام ضعي بطاطس داخل القدر ٢- عند الانتهاء من تقشير الباذنجان انقعيه في ماء مالح حتى لا يسود
- ٣- عند سلق المكرونه ضعي قليل من الزيت حتى لا تلتصق ببعض ٤- لإضفاء نكهة للشاي ضعي في علبة الشاي قشرة ليمون
- ٥- لإبعاد السوس عن الدقيق ضعي قليل من النعناع المجفف بجانب الدقيق ٦- عند عصر البرتقال أو الليمون ضعيه في ماء حار ١٠ دقائق
- ٧- لإزالة بقع القهوة عن السجاد امسحها بفضه ناشفة ثم ضعي عليها سفن أب وامسحها فورا ٨- لكي يحتفظ البسكويت بنكهته ضعيه في علبة معدنية وضعي معه تفاحه ٩- ضعي جهاز تسجيل في المطبخ حتى تستغلي الوقت بسماع المفيد
- ١٠- ولا تنسي أن تسمي الله عند إعداد الوجبة حتى يبارك الله لك في طعامك

إعداد : فاطمة بنت عبدالعزيز

Add hot water only

فقط ماء مغلي
اضغط



SG
SHDAIF GROUP

Shdaif Group
Foods division

مجموعة الشديف
قسم المواد الغذائية

هاتف : الرياض/01-2417500 - الدمام/03-8387270 - أبها/07-2206515 - جدة/02-6246114 - Buredah 06-3238083 - تبوك/04-4236029

تعلموا الصبر!

دخل زياد على أبيه ذات يوم فرأى قطة جالسة في زاوية الغرفة لا تتحرك. فأراد حاجبه أن يطردها. ولكنه منعه. ليعرف سبب وقوفها. ثم صلى الظهر والعصر وجاء المغرب أو أن المغرب فأبصر فأراً يخرج من جحر فانقضت عليه القطة. واقتربته فقال: تعلموا الصبر من القطة!

فضل السلام

حث الإسلام على نشر المحبة بين المسلمين وتقوية أواصر الأخوة والمودة بينهم ونهى عن التقاطع والتنافر وجعل السلام وتبادل التحية في مقدمة ما يؤلف بين قلوبهم قال تعالى: (وإذا حييتم بتحية فحيوا بأحسن منها أو ردوها)



اضحك معنا

١/ سأل المعلم أحد التلاميذ قائلاً: في أي فصل يسقط المطر؟
فأجاب التلميذ: في الفصل الذي لا سقف له.

٢/ ذهب رجلان إلى المطعم. فشاهدا نفسيهما في المرأة فطلباً أربعة ساندويشات من الشورما.

٣/ كان هناك بقرة لابسة شريطة حمراء.... لماذا؟ لأن حليبها قليل الدسم؟

٤/ الأب لصغيره: ما هذه النتيجة؟ صفر في كل مادة؟
الصفير: لقد أخذ رفاقي كل العلامات ولم يتبق لي شيء!!

نصيحة السلحفاة!



كانت العصفورة حبيسة داخل القفص، وكانت لا تعرف لماذا! ولكنها ذات يوم تذكرت ما قالت له أجدتها: (القفص الذي يحبس فيه الإنسان الطيور، ليس سوى شكل من أشكال السجن!) اقتربت سلحفاة من العصفورة في القفص وشاهدت حزنها، فقالت لها: (من الصعب أن أخرجك وأحررك من القفص) واقترحت عليها أن (تحلم) بيوم قريب ترى فيه الحرية (الحلم) من الأشياء الجميلة التي لا يمكن



وبالطبع لم يكن أمام العصفورة سوى أن تصدق كلام السلحفاة. بعد أيام نسي صاحب المنزل باب القفص مفتوحاً وهو يضع لها الطعام، فطارت العصفورة.. وتحقق كلام السلحفاة!



هل تعلم؟

- هل تعلم الضيل يموت إذا دخلت في أذنه نملة؟
- هل تعلم الفرس يستطيع أن يظل واقفاً على أقدامه شهراً كاملاً؟
- هل تعلم أن البحر الميت لا يعيش فيه أسماك أو حيوانات بحرية؟
- هل تعلم أن قلب الذبابة يخفق (١٠٠٠) مرة في الدقيقة؟
- هل تعلم أن العنكبوت يصوم ثلاث سنوات؟

واحة الطفل

لون



فكرة: الطفل طينه لينه نشكلها بحسب تعاملنا معه..
إضاءة: خير الداعين من يدعو بأفعاله قبل أقواله..
بداية: ليست الغاية أن تقرأ كتاباً.. بل الغاية أن تستفيد منه..
حديث: بتس مطية الرجل زعموا.. وكفى بالمرء إثماً أن يحدث بكل ما سمع..
شجاعة: ليست الشجاعة أن تصر على خطئك.. وإنما أن تعترف به.. ولا تكرره مرة أخرى..

عبدالرحمن يوسف البراهيم
 الصف الرابع - بريده

انشودة

❖❖
 دق المطر على الشباك ..
 تك تك تك

نفض البلبل عنه الماء ..

شك شك شك

تك تك تك ..

شك شك شك

دوروا دوروا يا أصحاب

❖❖

سبح السمك هكذا ..

تش تش تش

اخفض صوتك يا هذا ..

اش اش اش

تش تش تش ..

اش اش اش

ناموا ناموا يا أصحاب

من بالباب ؟؟ أنا حباب
 أهلاً .. أهلاً يا حباب
 أدخل شاركنا الألعاب

❖❖

هيا نفتحها الأبواب ..

هيا التموا يا أصحاب

نضحك نضح لا لا ..

نلعب نلعب لا لا لا

هيا هيا يا أصحاب

❖❖

ما أحلى صوت العصفورة ..

سو سو سو

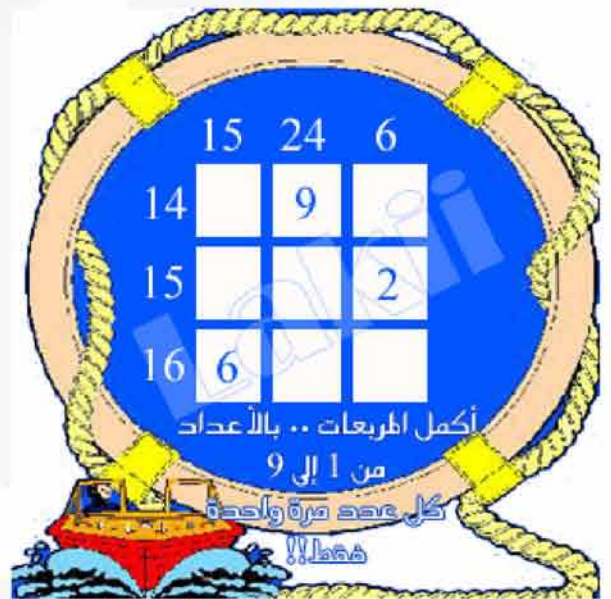
والقطة تلعب مسرورة ..

نو نو نو

سو سو سو .. نو نو نو

هيا اجتمعوا يا أصحاب

لعبة ذكاء





من مواضيع العدد القادم

رحلة حياة الفريق المتقاعد عبد الله بن راشد البصيلي

من رجالات العقليات وصاحب فكرة ومؤسس شجرة العائلة العم / صالح بن سليمان بن عبد الله رحمه الله

[أوراق من الماضي] رجل القضاء الشيخ سليمان بن محمد ناصر بن جربوع رحمه الله

لكل من قراء مجلتنا

نقول لهم أننا ننظر الى هذا الإصدار بوصفه رافداً أساسياً من روافد التواصل الذي سيحقق أن شاء الله الكثير من الايجابيات في مجاله . خاصة إذا لاقى ما يحتاجه من دعم بكافة أنواعه ..

نعم دعماً من أصحاب الخبرات الإعلامية . والكتاب المخلصين . وأصحاب الخبرات كلا في تخصصه فنحن في بداية الطريق وبحاجة الجميع للإعداد القادمة بأذن الله
هذه البذرة وعلينا جميعاً سقايتها لتنمو لأعلى درجات الوعي لإثراء الانتماء لعائلتنا ...

ولأن الخطأ حاصل لكن الاعتراف به وإصلاحه هو طريق النجاح .
أفكاركم

هي زادنا

ورؤاكم هي مستقبلنا المشرق

وأنتم من يشاركونا السير

في طريق الخير ..!!

أخرج قلمك ...

واكتب أفكارك ..

ومشاركاتك ..

وأنظرها !!

شروط المشاركة في المجلة القادمة

- اختيار مقال أو موضوع مناسب ويكون مطبوع على الحاسب ومصصح الأخطاء الإملائية
- إرفاق الاسم رباعي
- جهة العمل
- رقم الجوال
- البريد الإلكتروني (أن أمكن)
- صورته شخصية (أن أمكن)
- ترسل المشاركة على بريد المجلة الإلكتروني أو تنسخ على CD وترسل على البريد .

معلومات الإتصال للمشاركات وطرح الآراء والأفكار الخاصة بالمجلة

البريد الإلكتروني majalah@aljarboua.net

صندوق البريد ١٢٢٢٤٤ الرمز البريدي ١١٧٢١

أرقام الهواتف :

صالح بن سليمان ٥٠٥١٠٥٤٧٨

ربيع بن عبدالعزيز ٥٠٤٨٩١٤٨٩



الجربوع
مهندسون استشاريون
CONSULTING ENGINEERS



Al Jarbou Consulting Engineers
Al Qassim, Buraydah, K.S.A.

العنوان الرئيسي : القصيم - بريدة . ش الأربعين أسواق الغد شمال مبنى جوازات القصيم
رقم التليفون : ٣٢٤٦٩٦٩ - ٣٢٤٥٦٩٩ / ٠٦ جوال ٠٥٠٨٨٠٦٤٤٠ رقم الفاكس : ٣٢٣١٢٤٩ ٠٦
العنوان : القصيم - بريدة . ش الأربعين أسواق الغد شمال مبنى جوازات القصيم
البريد الإلكتروني mshabdo@yahoo.com
مجالات العمل : الرفع المساحي - التخطيط - التصميم - الإشراف علي التنفيذ



مجموعة الشيف قسمة الموا الفخائية



www.shdaif.com

RIYADH: 2417500

JEDDAH: 6246114

DAMMAM: 8387270

BURAIDAH: 3823995

ABHA: 2206515

TABUK: 4236029

e-mail: shdaiflma@lycos.com